

АКАДЕМИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ  
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

**Институт управления**

на правах рукописи

**Абдикеримов Алмасхан Абзалұлы**

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ ПРИВЛЕЧЕНИЯ  
ИНВЕСТИЦИИ В РЕГИОНЕ**

Образовательная программа магистратуры  
«Региональное развитие»  
по направлению подготовки «7М041 – Бизнес и управление»

Магистерский проект на соискание степени Магистра регионального  
развития

Научный руководитель \_\_\_\_\_ Дауешова А.Е., PhD, доцент

Проект допущен к защите: « \_\_\_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20 \_\_ г.

Директор Института: \_\_\_\_\_ к.э.н. Турчекенова Р.А.

**Нур-Султан, 2021**

## Содержание

<b>Нормативные ссылки</b>	<b>3</b>
<b>Обозначения и сокращения</b>	<b>4</b>
<b>Введение</b>	<b>5</b>
<b>Обзор литературы</b>	<b>7</b>
<b>Методы исследования</b>	<b>13</b>
<b>Анализ и результаты исследования</b>	<b>15</b>
<b>Заключение</b>	<b>39</b>
<b>Список использованных источников</b>	<b>43</b>
Приложение А	45
Приложение Б	50
Приложение Г	61
Приложение Д	62
Приложение Е	63

## Нормативные ссылки

Предпринимательский кодекс Республики Казахстан: Кодекс Республики Казахстан от 29 октября 2015 года № 375-V ЗРК.

Указ Президента Республики Казахстан от 30 июня 1998 года № 3985 «Об образовании Совета иностранных инвесторов при Президенте Республики Казахстан».

Закон Республики Казахстан от 3 апреля 2019 года № 242-VI ЗРК «О специальных экономических и индустриальных зонах».

Постановление Правительства Республики Казахстан от 28 октября 2020 года № 713 «О некоторых вопросах специальной экономической зоны «Химический парк Тараз»

Постановление Правительства Республики Казахстан от 22 августа 2017 года № 498 «Об утверждении Программы по привлечению инвестиций «Национальная инвестиционная стратегия» и внесении дополнения в постановление Правительства Республики Казахстан от 30 декабря 2015 года № 1136 «Об утверждении перечня правительственных программ и признании утратившими силу некоторых решений Правительства Республики Казахстан»

Постановление Правительства Республики Казахстан от 14 января 2016 года № 13 «О некоторых вопросах реализации государственной поддержки инвестиций».

Постановление Правительства Республики Казахстан от 20 апреля 2019 года № 216 «Об усилении мер по привлечению иностранных инвестиций в Республику Казахстан».

Постановление Правительство Республики Казахстан от 30 июля 2019 года № 548 Об утверждении Дорожной карты по дальнейшему привлечению инвестиций в Республику Казахстан Государственно-частное партнерство (ГЧП)

## Обозначения и сокращения

ОЭСР	Организация экономического сотрудничества и развития
ПИИ	Прямые иностранные инвестиции
ВВП	Валовый внутренний продукт
ВРП	Валовый региональный продукт
КПН	Корпоративный подоходный налог
НДС	Налог на добавленную стоимость
МФЦА	Международный финансовый центр «Астана»
«Kazakh Invest»	АО «Национальная компания «Kazakh Invest»
ГЧП	Государственно-частное партнерство
КРМГ	Одна из крупнейших в мире сетей, оказывающих профессиональные услуги

## Введение

В данной работе были изучены механизмы привлечения инвестиций в регионе в Республике Казахстан, выявлены основные проблемы и даны рекомендации по совершенствованию механизмов привлечения инвестиций в регионе. Разработана дорожная карта по развитию Индустриальной зоны в Таласском районе Жамбылской области.

Актуальность работы. Для совершенствования механизмов привлечения инвестиций необходим пересмотр политических и практических мер правительством. Особую актуальность приобретает теоретико-методологическое осмысление и прикладной анализ методов и инструментов действующей системы инвестирования, поиск дальнейших путей реализации инвестиционных возможностей в направлении роста ВВП уровня занятости создании инноваций обеспечении устойчивого развития и в итоге в улучшении благосостояния населения региона и в целом страны.

Улучшение инвестиционной привлекательности страны является приоритетным направлением развития государства.

Глава государства во многих своих выступлениях акцентирует особое внимание на необходимость улучшения инвестиционной привлекательности.

Стратегия «Казахстан 2050»: новый политический курс состоявшегося государства», которая была озвучена Президентом страны в ходе Послания народу Казахстан в 2012 году, ставит новые задачи по улучшению инвестиционного климата с целью наращивания экономического потенциала и получения максимальной отдачи от реализуемых проектов. В стратегии особо выделяется задача по привлечению инвесторов на условиях поставки в страну самых современных технологий, что позволит ускорить процесс производственной модернизации страны. Согласно данной Стратегии, Казахстан к 2050 году должен стать самым привлекательным в Евразии местом для инвестирования и трансферта новых технологий [1].

В Плате Наций – 100 конкретных шагов по реализации пяти институциональных реформ поставлены конкретные задачи по привлечению стратегических инвесторов в сферы туризма, энергетики, пищевой промышленности, а также в инфраструктурные проекты. Также, важным шагом является организация в верховном суде инвестиционной коллегии для рассмотрения споров с участием крупных инвесторов [2].

**Целью** данной работы является анализ привлечения инвестиций в регионе в Республике Казахстан с последующим формированием авторского видения по совершенствованию механизмов привлечения инвестиций в регионе путем предложения практических решений и рекомендаций.

Для достижения вышеуказанной цели необходимо решить следующие **задачи**:

- изучить теоретико-методологические основы механизмов привлечения инвестиций в регионе;
- определить методы и механизмы привлечения инвестиций;

- изучить международный опыт привлечения инвестиций в регионы;
- провести анализ привлечения инвестиций в регионе в Республике Казахстан;
- изучить нормативно-правовые основы привлечения инвестиций в регионе;
- формировать рекомендации по совершенствованию механизмов привлечения инвестиций в регионе.

**Предметом исследования** выступает механизм привлечения инвестиций в регионы.

**Объектом исследования** выступает государственная политика в сфере привлечения инвестиций в регионы.

Гипотеза исследования - механизмы привлечения инвестиций в регион способствуют росту объема инвестиций.

Новизна исследования состоит в том, что на основании проведенного анализа выявлены основные проблемы и даны рекомендации по совершенствованию механизмов привлечения инвестиций в регионе. Разработана дорожная карта по развитию Индустриальной зоны в Таласском районе Жамбылской области.

Ожидаемые результаты – проведение анализа привлечения инвестиций в регионе в Республике Казахстан для формирования рекомендации по совершенствованию механизмов привлечения инвестиций в регионе.

Практическая значимость магистерского проекта – выработанные рекомендации могут быть использованы уполномоченными органами в области привлечения инвестиций в регионе.

Публикация. По теме магистерского проекта опубликована 1 научная статья общим объемом 7 печатных листов в научном журнале на тему «Механизмы привлечения инвестиций в Жамбылскую область на примере специальной экономической зоны».

Методы исследования. Составная часть исследования обработка и анализ статистических данных согласно теме проекта, а также опрос непосредственных участников процесса, изучение материалов периодических и научных изданий, обработка отчетов государственных органов. И в завершение приведены конкретные предложения по совершенствованию механизмов привлечения инвестиций в регионе.

Теоретическую и методологическую основу исследования составили нормативно-правовые акты в данной сфере, стратегические планы государства, программы по развитию отрасли.

## Обзор литературы

Практическую базу написания работы составили исследования казахстанских и зарубежных авторов, данные статистических сайтов и официальных сайтов государственных органов Республика Казахстан.

Экономисты К. Р. Макконнелл и С. Л. Брю в своей книге «Экономика» дают определение инвестициям как «затраты на изготовление и накопление средств производства, а также увеличение материальных запасов» [3].

В работе экономистов Борисова О.В., Малых Н.И., Овешникова Л.В. в своей книге «Инвестиции» (в первом томе) подробно и с примерами изложили теорию инвестирования, основные этапы оценки эффективности инвестиционных проектов, расчетно-аналитические основы, критерии и методы оценки инвестиционных проектов. Борисова О.В., Малых Н.И., Овешникова Л.В. описывают, что в качестве инвесторов выступают субъекты инвестиционной деятельности, осуществляющие вложение собственных, заемных или привлеченных средств в форме инвестиций и обеспечивающие их целевое использование. К ним относят:

— органы, уполномоченные управлять государственным и муниципальным имуществом или имущественными правами;

— граждан, организации, предпринимательские объединения и других юридических лиц;

— иностранных физических и юридических лиц, государства и международные организации [4].

В книге экономиста Б. Д. Хусаинова «Международная миграция капитала и развитие национальных экономик» рассмотрены основные методологии и положения теории и движения капитала и производства [7].

В своей работе Б. Д. Хусаинова «Международная миграция капитала и развитие национальных экономик» приводит параллели с работами таких известных экономистов Великобритании Джеймс Милль «Основы политической экономики» и известного экономиста Америки Майкла Юджина Портера [7].

Портер как популяризатор понятия экономического кластера показал, что конкурентоспособность компании во многом определяется конкурентоспособностью её экономического окружения, которая, в свою очередь, зависит от базовых условий (общего ресурса) и конкуренции внутри кластера. В качестве компании можно рассматривать отдельные регионы внутри страны и их расположение.

По мнению Хусаинова Б.Д., работа Майкла Юджина Портера доказывает зависимость государственной стратегии и притока капитала в страну, в том числе посредством прямых иностранных инвестиций. К примеру, регулирование кредитно-денежной политики может повлиять на условия спроса, антимонопольная политика может сказаться на конкуренции в отрасли, а государственное субсидирование образования может увеличить количество квалифицированных специалистов [7].

В своих исследованиях Б.Д. Хусаинов уделил большое внимание привлечению прямых иностранных инвестиций в экономику Республики Казахстан, а также смог раскрыть перспективы и возможности участия казахстанской экономики в международных рынках.

Елбасы Назарбаев Н.А. в своей книге «Эра Независимости» описывает один из успешных примеров привлечения инвестиций в регионы, которое было обусловлено нахождением крупного месторождения на территории Атырауской области. Сегодня Атырауская область лидирует по привлеченным инвестициям по Казахстану [5].

В истории независимого Казахстана Елбасы стал первым, кто не побоялся привлечь иностранные инвестиции в регионы страны. Одним из первых контрактов по привлечению инвестиций в Казахстан был контракт по месторождению Тенгиз. История переговоров началась еще в Советском Союзе. Инвестором были Соединенные Штаты Америки в лице компании «Шеврон». Елбасы в своей книге «Эра Независимости» описывает, что понадобились поистине титанические усилия, чтобы заинтересовать крупный иностранный бизнес казахстанскими промышленными проектами, которые остро нуждались в масштабных инвестициях. 6 апреля 1993 года в Алматы было подписано соглашение о создании совместного предприятия «Тенгизшевройл». Каждая сторона получила по 50 % акций, при этом американцы обязались инвестировать в месторождение не менее 20 миллиардов долларов. Это был первый крупный инвестиционный успех молодого Казахстана [5].

Касательно международного опыта, интерес представляет работа Шемякина Н.В. и Похилько В.И. «Мировой опыт привлечения прямых иностранных инвестиций» где описывается опыт привлечения инвестиций таких стран как США, Китай, Германия, Япония, Франция, Гонконг, Великобритания, Индия, Сингапур и других стран [6].

Шемякина Н.В. и Похилько В.И. в своей работе указывают, что США уже седьмой год подряд возглавляют индекс доверия к прямым иностранным инвестициям. Сохраняющаяся привлекательность Соединенных Штатов для иностранных инвесторов является результатом их масштабного внутреннего рынка, роста экономических показателей и снижения ставки корпоративного налога [6].

В качестве пунктов назначения прямых иностранных инвестиций свое доминирующее положение подтверждают развитые страны. Сегодня инвесторы заинтересованы во вложениях инвестиций в основном во все регионы развитых стран. Это является результатом конкурентных преимуществ в области технологических инноваций, более высоких экономических показателей в развитых странах с рыночной экономикой, а также регулятивного и конкурентного давления с целью локализации операций на основных рынках. Привлекательность стран для прямой иностранной инвестиции зависит от целого ряда определяющих факторов, которые должны учитываться при разработке политики привлечения иностранных инвестиций. Целью использования инвестиционных стимулов, как государственного инструмента, является



влияние на принятие решения инвестора и привлечение дополнительного капитала в экономику государства в виде прямых иностранных инвестиций. Шемякина Н.В. и Похилько В.И. традиционными инвестиционными стимулами выделяют налоговые и финансовые стимулы. Налоговые стимулы включают в себя налоговые каникулы, инвестиционные налоговые кредиты, льготные ставки косвенных налогов. В Германии, Франции и Гонконге используют территориальную систему налогообложения (отсутствует налог на прибыль компаний-нерезидентов). США, Япония и Великобритания предоставляют налоговые кредиты для компаний-резидентов (так как налогом облагается прибыль компаний, полученная от деятельности за границей). Бразилия, Китай, Индия, Сингапур предоставляют налоговые льготы для инвестиций в НИОКР [6].

А развивающиеся страны для привлечения иностранных инвестиций создают зоны экспортного производства, в которых разрешается беспошлинный импорт материалов для производства товаров на экспорт. В некоторых случаях эти зоны распространяются лишь на несколько заводов, в других, как например, в Сингапуре – на территорию всей страны. Во многих странах, успешно привлекающих иностранные инвестиции, доля реинвестированной прибыли довольно высока. Например, в Великобритании реинвестированная прибыль составляет около одной трети от общего объема ПИИ.

Исследователи А. Ауанасова, А. Сулейменов под ред. Б. Аягана в своей работе «Современная история Казахстана: Хрестоматия» указывают, что один из эффективных форм стимулирования инвестиционной активности в регионах по опыту развитых и развивающихся стран является создание специальных экономических зон и индустриальных зон [8].

В хрестоматии «Современная история Казахстана» указывается, что «специальная экономическая зона – это ограниченная территория с особым юридическим статусом по отношению к остальной территории и льготными экономическими условиями для национальных и иностранных предпринимателей» [7].

Специальная экономическая зона – часть территории Республики Казахстан с точно обозначенными границами, на которой действует специальный правовой режим специальной экономической зоны для осуществления приоритетных видов деятельности [9].

СЭЗ были созданы в первые в мире в Нью-Йорке в США в 1937 году. В то время они назывались зонами свободной торговли. США в 1942 году инвестировала Пуэрто-Рико в создание специальных экономических зон, с этих пор и другие страны стали создавать подобные зоны у себя [10].

Тайвань и Исландия создали специальную экономическую зону в 1960 году. Одна из наиболее широко известной специальных экономических зон в мире это Шэньчженьская, созданная Китаем в 1980 году. До сих пор, такие зоны были созданы в более 135 странах по всему миру. Значение термина «специальная экономическая зона» определялось как территория со специальными привилегиями, которая создавалась определенными странами,

как правило, для привлечения зарубежных бизнесменов, чтобы они инвестировали в эту страну. Привилегии могли включать в себя правила или особую поддержку, специальную инвестиционную политику, финансовую помощь, выдачу разрешений на работу для иностранных жителей, уменьшение налогов. Различные бизнес-сферы пользовались привилегиями и правилами специальной экономической зоны, включая сельское хозяйство, промышленность, услуги, туризм, торговлю или любые другие сферы, поддерживающие зоны свободной торговли [10].

В качестве успешного примера специальных экономических зон можно рассмотреть объекты инвестиций Китая. Пристальное внимание всего мира привлекает успех китайских специальных экономических зон, поскольку они являются испытательной базой экономических реформ Китая и находятся в авангарде гармоничного сочетания социалистического строя и рыночной экономики.

Реформирование системы внешних связей Китая основывается на:

- усовершенствовании управления на всех уровнях;
- оптимизации структуры экспортной продукции;
- привлечении иностранных инвестиций, в том числе внешних займов;
- развитию совместных форм хозяйственной деятельности, частно-партнерского и научно-технического сотрудничества.

Комплексная перестройка внешнеэкономической политики на принципах интеграции в мировом экономическом пространстве является мощнейшим стимулом развития внешней торговли КНР.

Основным принципом развития внешнеэкономических отношений КНР является политика открытости. Перспективным направлением привлечения инвестиций в экономику Китая выступает привлечение капитала через выход СЭЗ на международный уровень.

В настоящее время в КНР действуют шесть крупнейших СЭЗ – Шэньчжэньская, Чжухайская, Шаньтоуская, Сямэньская, Хайнаньская и Кашгарская [10].

Успех первоначальных СЭЗ в Китае побудил правительство создать 14 «открытых прибрежных городов» в 1984 г. Эти города пользуются такими же преимуществами, как и СЭЗ, такими как право утверждать инвестиционные проекты, предлагать стимулы для иностранных инвесторов и беспощинно импортировать оборудование и технологии. В Китае СЭЗ, по сути, действуют как либеральная экономическая среда, способствующая инновациям и прогрессу. Правительство Китая продолжает разрешать этим областям предлагать налоговые льготы иностранным инвесторам в качестве способа дальнейшего развития инфраструктуры этих регионов.

В случае с Китаем основные экономисты согласны с тем, что СЭЗ в стране помогли либерализовать ранее традиционное государство. Без СЭЗ Китай, возможно, не смог бы успешно реализовать такой же уровень национальных реформ.

Принятое Китаем в 1984 году решение об «открытии» 14 городов-портов на побережье Желтого, Восточно-Китайского и Южно-Китайского морей с 20 миллионным населением - придало дополнительный импульс развитию приморских районов страны и повлияло на экономическое развитие всего региона. К этим городам (с юга на север) относятся: Бэйхай, Чжаныцзян, Гуанчжоу, Фучжоу, Вэньчжоу, Нинбо, Шанхай, Наньтун, Лянь-юньган, Циндао, Яньтай, Далянь (бывший порт Дальний), Тяньцзинь, Циньхуандао [12].

Необходимо учитывать, что четырнадцать городов, открытых мировому рынку и получивших право на свободное сотрудничество, а также интернационализацию производства, не относились к бедствующим районам. Их доля в промышленном производстве Китая составляла 23 процента, в экспорте страны - 40 процентов [12].

Возможно и Казахстану нужно подумать о придании статуса открытых городов некоторым городам для более высокого роста экономики региона. Для примера можно рассмотреть динамично развивающиеся моногороде или в городе республиканского значения.

М. В. Штань в своей работе «Специальные экономические зоны как инструмент стимулирования инвестиционной деятельности в экономике» пишет, что территориальные льготы, в сотнях стран зарекомендовавшие себя как эффективный инструмент привлечения инвестиций, в Украине использовались просто как средство расчетов с лояльной к власти региональной элитой. СЭЗ не стали локомотивом инвестиций. Льготы в сочетании с высоким уровнем коррупции давали возможность беспошлинно завозить продукцию в Украину, что приводило к недобросовестной конкуренции на внутреннем рынке. Типичные злоупотребления – беспошлинный ввоз сырья как для предприятия со специальным инвестиционным режимом, так и для родственных структур, минимизация налога на прибыль путем перебрасывания прибыли с вне режимного предприятия на режимный [11].

Международный опыт привлечения инвестиций в регионы на примере Воронежской области Российской Федерации показывает, что индустриальные парки и зоны могут стимулировать инвестиционную активность за счет развития данных механизмов. В Воронежской области функционируют пять индустриальных парков. Точками роста региона определяется специализация данных индустриальных зон. Во всех индустриальных зонах есть все необходимые инженерные коммуникации. Специализация индустриальных зон области следующая: Масловский – машиностроения и металлообработка, Бобровский – агропромышленность, Хохольско-Семилукский – строительная индустрия. В основном индустриальные парки были открыты в 2010, 2012, 2018 годах. В 2021 году руководство области объявило о создании дополнительно двух индустриальных парков и о расширении одного [13].

Также необходимо отметить, что кроме индустриальных парков в области функционирует особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Центр», которая примыкает к индустриальному парку «Масловский».

Анализ международного опыта инвестиций показал, что критерии и набор стимулов их предоставления инвесторам в разных странах по-разному, поскольку не существует общепринятого набора механизмов и инструментов, который в свою очередь позволил бы странам и регионам обеспечить увеличение притока международного и внутреннего капитала. Механизмы привлечения инвестиций в каждой конкретной стране и регионе должны быть результатами целенаправленного и продуманного выбора, учитывающего особенности региона, потенциальных инвесторов, специфику региональных экономических условий.

## Методы исследования

Составная часть исследования обработка и анализ статистических данных согласно теме проекта, а также опрос непосредственных участников процесса, изучение материалов периодических и научных изданий, обработка отчетов государственных органов. И в завершение приведены конкретные предложения по совершенствованию механизмов привлечения инвестиций в регионе.

В данной исследовательской работе важная роль отведена анализу текущей ситуации. Исходя из статистических данных, планируется построить динамику за последние 10 лет. Разделить на этапы развития и по отраслям. Найти основные проблемы препятствующие развитию.

Были проведены следующие анализы: Анализ работы государственного органа по привлечению инвестиции в регионы за 2019-2020 годы; Анализ статических данных по привлечению инвестиции в регионы за последние 10 лет по Казахстану; Сравнительный анализ по привлечению инвестиции в регионы на примере Таласского района в сравнении с другими районами Жамбылской области; Проведение опроса представителей крупных компании в Таласском районе на тему «Совершенствование механизмов привлечения инвестиции в регионе».

Анализ статистических данных показал динамику привлечения инвестиции в регионы. Анализ был проведен по Казахстану, по области и по Таласскому району, то есть от республиканского значения до районного. В ходе анализа выявлены регионы лидеры по привлечению инвестиции. По лидерам в областном масштабе составлен SWOT анализ.

Составная часть исследования – это опросы. Свободный, неформальный опрос. В процесса опроса выяснили убеждения, мнения, осведомленность респондента. Опрос будет с представителями национальной компании «Kazakh Invest», которые занимаются вопросом привлечения инвестиции в Казахстан по принципу одного окна. Количество респондентов составило 6 человек. Анализ полученных данных в предложении.

Опрос сотрудников компании АО «НК «Kazakh Invest» на тему «Совершенствование механизмов привлечения инвестиций в регионе» был в формате онлайн опрос. Анкетирование осуществлялось с помощью онлайн платформы «Google Формы» среди сотрудников компании АО «НК «Kazakh Invest». В опросе приняли участие 4 сотрудника и 2 руководителя отделов, в том числе руководитель Департамента по привлечению инвестиций.

Выявили основные проблемы, с которыми сталкиваются сотрудники компании. Например, согласно второму вопросу, почти каждый опрошенный респондент хотел бы изменить политику компании по привлечению инвестиций. Один респондент отметил, что политика привлечения инвестиций в РК определяется Национальной инвестиционной стратегией, согласно которой приоритет отдается в обрабатывающие отрасли и сырьевой сектор. Регион, в который привлекаются инвестиции, определяется отраслью, в которой заинтересован инвестор и, соответственно, сырьевой, производственной и

технологической направленностью определённого региона. То есть, инвестиции в определённый регион будут привлекаться в зависимости от его экономических преимуществ. Дополнительную информацию об опросе можете найти в разделе «Анализ и результаты исследования».

В качестве респондентов в фокус-группу были включены внутренние инвесторы, таакие как представители компаний, которые непосредственно работают в регионе. Опросы проведены на основе заранее подготовленного гайда.

Опрос представителей компании ТОО «TalasInvestmentCompany» и ТОО «Атамекен Мрамор Коктал» на тему «Совершенствование механизмов привлечения инвестиции в регионе». Опросный лист состоит из 12 вопросов. Анкетирование осуществлялось онлайн посредством отправки файла Word для заполнения респонденту. В двух компаниях ответили те, кто занимают руководящие должности. Дополнительную информацию об опросе можете найти в разделе «Анализ и результаты исследования».

С результатами опроса можно ознакомиться в разделе «Анализ и результаты исследования». С полным текстом вопросов можно ознакомиться в приложениях.

## Анализ и результаты исследования

### Анализ статистических данных по привлечению инвестиций в регионы по Казахстану

Статистические данные инвестиционной деятельности Республики Казахстан за 2020 год показывают, что за отчетный период было привлечено 12,3 трлн. тенге инвестиций в основной капитал, однако из них около 4,5 трлн. тенге (40,2%) было привлечено в горнодобывающую промышленность и разработку карьеров. Западные регионы нашей страны, наряду с Астаной и Алматы входят в число наиболее «вливающих» инвестиции по Республике.

Таблица 1. Инвестиции в основной капитал в разрезе регионов

Инвестиции в основной капитал, млн. тг.							
	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
<b>Республика Казахстан</b>	<b>6 591 482</b>	<b>7 024 709</b>	<b>7 762 303</b>	<b>8 770 572</b>	<b>11 179 036</b>	<b>12 545 958</b>	<b>12 322 652</b>
Атырауская	1 129 627	1 470 262	2 036 852	2 468 570	3 691 401	4 334 214	3 330 847
г. Нур-Султан	646 634	782 326	858 679	956 891	1 067 455	913 699	1 115 567
г. Алматы	511 604	533 369	581 574	644 406	732 930	820 973	971 223
г. Шымкент	172 652	201 337	158 110	214 186	588 034	194 477	714 504
Алматинская	453 203	490 619	52 883	524 217	578 720	641 239	680 715
Актюбинская	526 249	349 912	374 020	438 049	516 893	598 340	646 837
Мангистауская	532 239	458 956	405 604	434 446	504 649	556 246	576 365
Восточно-Казахстанская	3 459 433	411 930	436 751	436 107	494 597	619 387	714 504
Карагандинская	411 852	343 351	317 571	363 267	489 030	800 436	678 249
Западно-Казахстанская	270 092	365 963	401 646	407 589	450 382	583 956	467 518
Павлодарская	353 112	451 714	439 763	483 795	411 958	494 557	485 975
Кызылординская	262 583	236 995	215 920	243 100	332 655	400 053	291 684
Туркестанская	276 733	216 226	222 461	271 216	314 114	441 213	703 308
Акмолинская	181 328	199 021	223 045	264 892	278 177	329 658	425 978
Жамбылская	208 554	194 321	215 906	225 863	264 520	293 789	344 138
Костанайская	192 134	162 976	178 452	202 289	249 340	288 111	329 500
Северо-Казахстанская	116 943	155 431	167 066	191 689	214 181	235 601	281 729

Составлено автором на основании статистических данных из Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан [19]

При этом львиная доля всего объема инвестиций направляется в нефтяную и газовую отрасли, а также в горнодобывающую и разработку карьеров. Такая иррациональная структура инвестиций в основной капитал объясняется тем, что

инвестиции в сырьевые отрасли дают быструю отдачу (easy money), а во-вторых, тем, что иностранные инвесторы не хотят, чтобы казахстанские товаропроизводители в будущем превратились в прямых оппонентов на мировом рынке промышленных продуктов.

В топ-5 регионов с положительной динамикой инвестицией в основной капитал в 2020 году можно включить Атыраускую область, города Нур-Султан, Алматы и Шымкент и Восточно-Казахстанскую область. В 2019 году первая тройка сохранились и добавились Алматинская и Карагандинская область.

Рассмотрим следующие регионы: Атыраускую область, города Нур-Султан, Алматы и Шымкент.

Таблица 2. SWOT- анализ Атырауской области

<b>Сильные стороны</b>	<b>Слабые стороны</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Выгодное расположение области: приграничный и транзитный потенциал выход к морю;</li> <li>• наличие сырьевой базы в виде полезных ископаемых (нефть, газ и др.),</li> <li>• перспективы в части развитие традиционно-сильных сегментов экономики;</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• некоторые виды сырья расположены в труднодоступных местах, которые требуют больших затрат;</li> <li>• себестоимость производства готовой продукции высокая;</li> <li>• уровень комплексов, интегрированных с полным циклом производства слабый;</li> <li>• кадровый дефицит.</li> </ul>
<b>Возможности</b>	<b>Угрозы</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• поддержка со стороны государства;</li> <li>• освоение новых сырьевых ресурсов;</li> <li>• расширение номенклатуры и ассортимента изделий;</li> <li>• Полноцикличный комплекс по производству</li> <li>• развитие государственно-частного партнерства;</li> <li>• развитие местного трудового потенциала, путем обучения местного населения.</li> <li>• В связи с вступлением в ВТО и ЕАЭС новые рынки сбыта товара.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Угроза сохранения промышленности в сырьевой направленности;</li> <li>• конкуренция со стороны соседних стран высокая</li> <li>• снижение цен на нефть и газ на мировом рынке</li> <li>• аварийные ситуации в месторождениях</li> <li>• Коррупция</li> </ul>
Составлено автором на основании ПРТ региона	

Таблица 3. SWOT- анализ города Нур-Султан

<b>Сильные стороны</b>	<b>Слабые стороны</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Статус Столицы и города республиканского значения;</li> <li>• наличие образовательных учреждений для подготовки специалистов;</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Отсутствие большой территории как у области</li> <li>• Дороговизна земельных участков</li> </ul>



<ul style="list-style-type: none"> <li>• привлечение ресурсов частного бизнеса к решению задач социально-экономического развития региона;</li> <li>• Наличие всех ступеней власти в одном городе;</li> <li>• Наличие инфраструктуры в шаговой доступности</li> <li>• Положительная динамика инвестиций, включая прямые иностранные инвестиции;</li> <li>• Снижение нагрузки на бюджет;</li> <li>• СЭЗ</li> </ul>	
<b>Возможности</b>	<b>Угрозы</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• повышение уровня доступности и качества товаров, работ и услуг с учетом интересов, и потребностей населения;</li> <li>• процесс перехода от сырьевой экономики к росту экономики с достижением в дальнейшем формирования экономики, движимой «фактором инноваций»;</li> <li>• развитие и поддержка предприятий, ориентированных на экспорт не сырьевой продукции;</li> <li>• превалирование поддержки частных инвестиций над государственными;</li> <li>• В связи с вступлением в ВТО и ЕАЭС новые рынки сбыта товара.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ухудшение мировой экономической ситуации и изменение интересов инвесторов в развивающимся странам;</li> <li>• С расширением производства выход производственной базы из территории города</li> <li>• Коррупция</li> </ul>
Составлено автором на основании ПРТ региона	

Таблица 4. SWOT- анализ города Шымкент

<b>Сильные стороны</b>	<b>Слабые стороны</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Статус города республиканского значения;</li> <li>• Выгодное расположение области: приграничный и транзитный потенциал (вдоль трассы Западная Европа – Западный Китай);</li> <li>• наличие образовательных учреждений для подготовки специалистов;</li> <li>• Положительная динамика инвестиций, включая прямые иностранные инвестиции;</li> <li>• Снижение нагрузки на бюджет;</li> <li>• СЭЗ</li> <li>• Дешевая рабочая сила</li> <li>• Наличие инфраструктуры в шаговой доступности</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Отсутствие большой территории как у области</li> <li>• Дороговизна земельных участков</li> </ul>
<b>Возможности</b>	<b>Угрозы</b>

<ul style="list-style-type: none"> <li>• введение новых стимулов и институтов для развития инвестиций в рамках внесения изменений в законодательство об инвестициях;</li> <li>• процесс перехода от сырьевой экономики к росту экономики с достижением в дальнейшем формирования экономики, движимой «фактором инноваций»;</li> <li>• развитие и поддержка предприятий, ориентированных на экспорт не сырьевой продукции;</li> <li>• превалирование поддержки частных инвестиций над государственными;</li> <li>• В связи с вступлением в ВТО и ЕАЭС новые рынки сбыта товара.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ухудшение мировой экономической ситуации и изменение интересов инвесторов в развивающихся странах;</li> <li>• С расширением производства выход производственной базы из территории города в территорию области</li> <li>• Коррупция и кумовство</li> </ul>
Составлено автором на основании ПРТ региона	

Таблица 5. SWOT- анализ города Алматы

<b>Сильные стороны</b>	<b>Слабые стороны</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Статус города республиканского значения;</li> <li>• Экс-столица, за счет этого город очень развит</li> <li>• наличие образовательных учреждений для подготовки специалистов;</li> <li>• привлечение ресурсов частного бизнеса к решению задач социально-экономического развития региона;</li> <li>• Наличие инфраструктуры в шаговой доступности</li> <li>• Положительная динамика инвестиций, включая прямые иностранные инвестиции;</li> <li>• Снижение нагрузки на бюджет;</li> <li>• СЭЗ</li> <li>• Выгодное географическое расположение: приграничные районы, транзитный коридор</li> <li>• Город-миллионник</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Отсутствие большой территории как у области</li> <li>• Дороговизна земельных участков</li> </ul>
<b>Возможности</b>	<b>Угрозы</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• развитие и поддержка предприятий, ориентированных на экспорт не сырьевой продукции;</li> <li>• превалирование поддержки частных инвестиций над государственными;</li> <li>• В связи с вступлением в ВТО и ЕАЭС новые рынки сбыта товара.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Ухудшение мировой экономической ситуации и изменение интересов инвесторов в развивающихся странах;</li> <li>• С расширением производства выход производственной базы из территории города</li> <li>• Коррупция</li> <li>• Землетрясение</li> </ul>
Составлено автором на основании ПРТ региона	

В основном по трем городам республиканского значения показатели одинаковые, есть только некоторые отличия в зависимости от географического расположения города. Например, в городе Шымкент хорошие климатические условия для ведения некоторых видов бизнеса, также дешевая рабочая сила, но есть и угрозы, такие как кумовство, связанные с особенностями менталитета региона.

В городе Алматы к угрозам можно отнести угрозы землетрясение и выход некоторых производственных баз за пределы города в связи с дороговизной земельных участков и отсутствием поддержки со стороны города должным образом. Даже сейчас мы можем наблюдать сосредоточенность крупных компании вокруг города в черте, около 1,5-2 часов езды. Например, табачные компании.

Статус столицы дает городу Нур-Султан определенные преимущества в виде доступности всех ветвей власти в одном городе. Также статус города республиканского значения и численность населения более одного миллиона человек дает городу преимущества в выборе квалифицированных специалистов.

Во всех регионах к слабым сторонам отнесли коррупцию. Индекс восприятия коррупции (СРІ) по итогам 2020 года было опубликовано в глобальном антикоррупционном движении Transparency International. Республика Казахстан заняло 94-е место, заняв 38 баллов. В 2019 году Казахстан занял 113 место, в 2018 году 124 место, в 2017 году 122 место, в 2016 году 131 место [13].

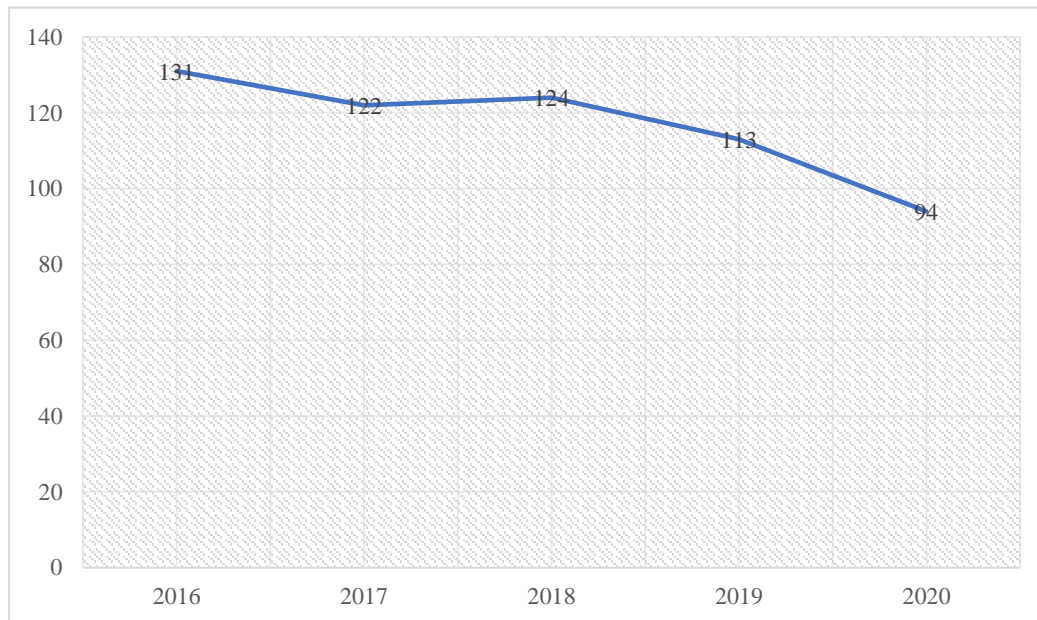


Рис. 1 – Индекс восприятия коррупции (СРІ) по итогам 2016-2020 годов [13]

## Сравнительный анализ по привлечению инвестиции в регионы на примере Таласского района в сравнении с другими районами Жамбылской области

В январе-декабре 2020 года объем инвестиций в основной капитал по области составил 344138,1 млн. тенге, что на 12,7% больше, чем в январе-декабре 2019 года.

Увеличение инвестиций в основной капитал по сравнению с январем-декабрем 2019 года отмечено в 9 регионах области. При этом наибольший рост вложений наблюдался в Кордайском (253,6%), Меркенском (149,6%), в городе Тараз (137,3%) и в Байзакском (135,8%) районах.

За январь-декабрь 2020 года объем работы по строительству и капитальному ремонту зданий и сооружений составил 247189,5 млн. тенге [14].

Общий объем инвестиций в основной капитал Таласского района за январь-декабрь 2020 года составил 18835,1 (за январь-декабрь 2019 года - 16569,8) млн. тенге, по сравнению с 2019 годом на 1704,7 млн. тенге перевыполнено или составило 110,0%. Индекс фактического объема 106,7 (в 2019 году – 102,0 %) процента (Рис. 2).

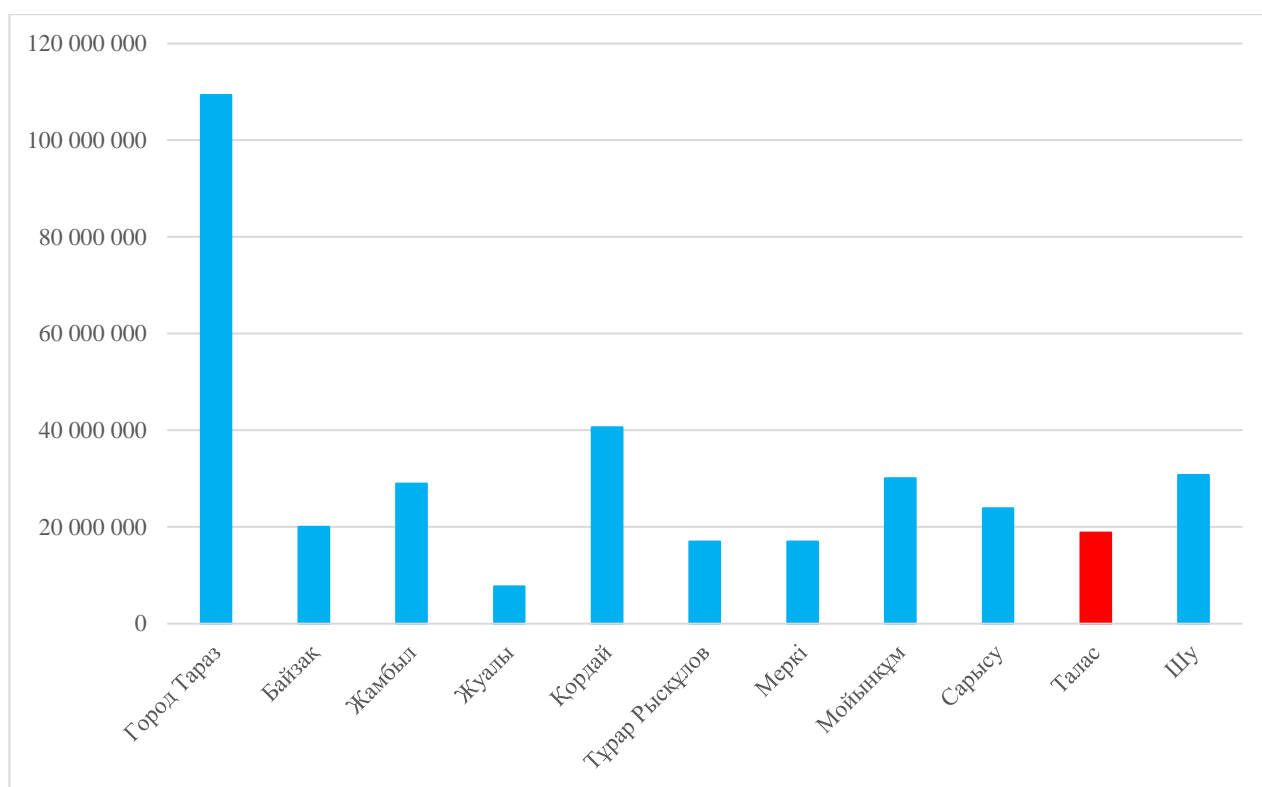


Рис. 2 – Инвестиции в основной капитал по районам за 2020 год [14]

В 2020 году Таласский район по привлечению инвестиции в основной капитал занял 8-е место среди районов Жамбылской области. Удельный вес района в областном объеме инвестиций в основной капитал составил 5,5

процентов в 2020 году против 5,6 процентов в 2019 году, но нужно отметить, что в 2020 году было привлечено на 2,2 млрд тенге больше инвестиций, чем в 2019 году.

Топ-7 инвестиций в Таласский район были привлечены следующими предприятиями и организациями: ТОО «Амангельды ГАЗ» – 1499,4 млн тенге, ТОО «Talas Investment Company» – 1560,0 млн. тенге, «Шолактау» - 620,0 млн. тенге, Отдел строительства-623,6 млн. тенге, ИС-8946,0 млн. тенге, жилищный отдел-3577,6 млн. тенге, управление энергетики акимата области – 452,2 млн. тенге.

В январе-декабре 2019 года объем инвестиций в основной капитал по области составил 293789,8 млн. тенге, что на 9,3% больше, чем в 2018 году.

Увеличение инвестиций в основной капитал по сравнению с 2018 годом отмечено в 9 регионах области. При этом наибольший рост вложений наблюдался в Мойынкумском (151,1%), в Шуском (146,2%), в Сарысуском (137,9%) и в Т.Рыскуловском (128,2%) районах.

За январь-декабрь 2019 года объем работы по строительству и капитальному ремонту зданий и сооружений составил 179989,5 млн. тенге.

Доля Таласского района в общей картине области по инвестициям составила 5,6 % и 7 место соответственно после таких районов как Шу, Сарысу, Мойынкум, Кордай, Жамбыл и город Тараз (Рис. 3).

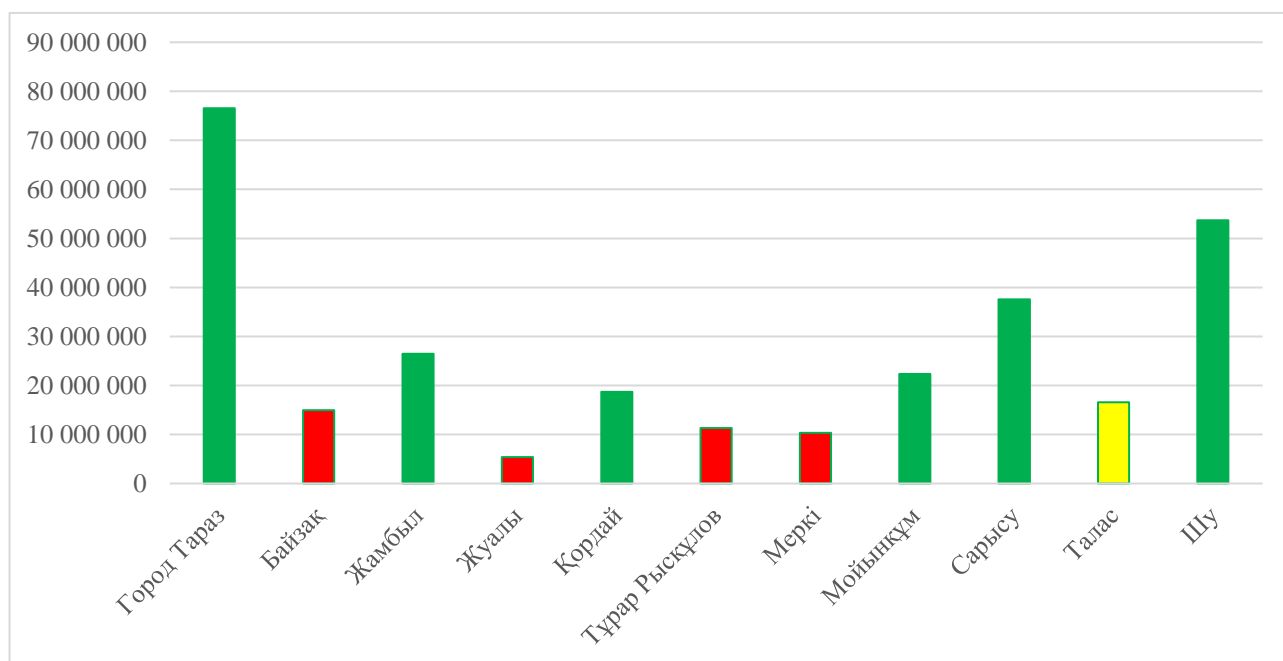


Рис. 3 – Инвестиции в основной капитал по районам за 2019 [14]

Попробуем сравнить 7 районов с показателями инвестиции в основной капитал больше чем у Таласского района за 2019 и 2020 годы (Таблица 6).

Таблица 6. Сравнительный анализ 7 районов Жамбылской области

№	Наименование	Площадь	Населения	Объем инвестиции за 2019 год, тыс.тг	Объем инвестиции за 2020 год тыс.тг
1	Кордайский район	8,973 тыс.	143 827	18 666 504	40 599 054
2	Шуйский район	12 тыс.	101 693	53 682 901	30 759 417
3	Мойынкумский район	50,4 тыс.	32 539	22 349 618	30 096 630
4	Жамбылский район	4,3 тыс.	82 902	26 443 883	28 955 328
5	Сарысуский район	31,3 тыс.	44 184	37 556 688	23 852 692
6	Байзакский район	4,5 тыс.	105 948	14 954 146	20 043 147
7	Таласский район	12,2 тыс.	55 117	16 569 834	18 835 077

Составлено автором на основании статистических данных из Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан [19]

Если смотреть на статистические данные по инвестициям в основной капитал по источникам финансирования, то мы можем наблюдать, что основных источников финансирования на данный момент четыре:

- Собственные средства
- Бюджетные средства
- Кредиты банков
- Другие заемные средства

За 2010-2020 годы размер инвестиции в основной капитал в Жамбылской области составил 2 449 481 923 тыс. тенге, из них:

- Собственные средства – 1 033 512 626 тыс. тенге (42,19 %)
- Бюджетные средства – 608 889 919 тыс. тенге (24,85 %)
- Кредиты банков – 51 179 081 тыс. тенге (2,09%)
- Другие заемные средства – 755 900 297 тыс. тенге (30,86 %)

За 2010-2020 годы размер инвестиции в основной капитал в Таласского района составил 111 001 184 тыс. тенге или 4,532 % от объема области, из них:

- Собственные средства – 57 213 776 тыс. тенге (57,54 %). Более пятидесяти процентов это очень хороший показатель, когда областной показатель ниже этой черты. Второе место после Сарысуского района.

- Бюджетные средства – 33 915 461 тыс. тенге (30,55 %). Данное значение выше областного уровня. Предпоследнее место перед Кордайским районом.

- Кредиты банков – 9 229 716 тыс. тенге (8,31 %). По данному показателю район лидирует, занимает второе место, после Кордайского района. В Кордайском районе был значительный рост в 2015 году.

- Другие заемные средства – 10 642 231 тыс. тенге (9,59 %). По данному показателю данные района ниже областного в три раза. Руководителям района нужно на это обратить внимание [12].

Согласно статистическим данным Таласский район в 2016 году получил из бюджета (РБ+МБ) 5,7 млрд тенге, в тоже время объем привлеченных инвестиции в основной капитал составил 12,2 млрд тенге. Самый минимальный объем денег

из бюджета в виде инвестиции был в 2010 году более 1,0 млрд тенге, объем инвестиции в основной капитал в 2010 году составил 1,9 млрд тенге.

Резюмируя, Таласскому району необходимо проработать механизмы по привлечению заемных средств (в том числе из нерезидентов), в качестве примера можно рассмотреть опыт Шуского, Байзакского и Кордайского района.

В то же время необходимо сохранить темп по кредитам, увеличить инвестиции собственных средств инвесторов, привлечь больше бюджетных инвестиции.

## **Анализ работы Специальной экономической зоны «Химический парк Тараз»**

На территории Казахстана первой созданной СЭЗ стала Жайрем-Атасуйская свободная экономическая зона, дата создания – 1991 год. Затем в 1992 году было утверждено положение о создании Восточно-Казахстанской, Алакульской, Карагандинской, Мангистауской, Лисаковской и Жаркентской свободных экономических зон. Далее до 2000 года были созданы следующие СЭЗ: Кызылординская, Акмолинская,

Однако, по мнению специалистов, первые результаты действия большинства образованных в 1990-х годах СЭЗ поставили под угрозу срыва налаженные в регионах хозяйственные связи, ослабили позиции отечественных товаропроизводителей и способствовали росту недобросовестной конкуренции. В связи с этим было принято решение о закрытии Атырауской, Восточно-Казахстанской, Карагандинской и Мангыстауской свободных экономических зон. Главной причиной закрытия зон исследователи считают то, что решения об их образовании были приняты без тщательного анализа экономических возможностей регионов, кроме того отсутствовали должным образом разработанные правовые и организационные механизмы использования зон, а администрация зон была несамостоятельна в решении финансовых, налоговых и организационных вопросов [15].

На сегодняшний день в Республике Казахстан работают 13 СЭЗ в сфере обрабатывающей промышленности. Список СЭЗ, срок их работы, приоритетные виды деятельности и месторасположение указаны в Таблице №1.

Специальная экономическая зона «Химический парк Тараз» была создана в соответствии с Указом Президента Республики Казахстан от 13 ноября 2012 года №426 «О создании специальной экономической зоны «Химический парк «Тараз». Основной целью деятельности СЭЗ является формирование в Республике Казахстан новых производств химической продукции с высокой добавленной стоимостью путем применения современных, экологически безопасных технологий». Срок действия СЭЗ «ХимПарк Тараз» — до 2037 года [16].

Деятельность СЭЗ регулируется Конституцией Республики Казахстан, Законом Республики Казахстан от 3 апреля 2019 года «О специальных экономических и индустриальных зонах» (далее – Закон), Положением и иными нормативными правовыми актами Республики Казахстан [16].

Работы по возведению инфраструктуры завершены на 99 % и ведутся работы по приему работы. Некоторые объекты не завершены в связи с пандемией в 2020 году. На территории СЭЗ возведены следующие инфраструктурные объекты:

- Подъездная автомобильная дорога;
- Внутриплощадочные автомобильные дороги;
- Благоустройство и озеленение территории;
- Подъездной ж/д путь;



Внутренние ж/д пути;  
Магистральный газопровод;  
Внутренний газопровод;  
Магистральный водовод;  
Электроснабжение;  
Наружные сети связи;  
Видеонаблюдение;  
Пруды накопители для хозяйственно-бытовых стоков;  
Пруды испарители для производственных стоков;  
Очистные сооружения хозяйственно – бытовых сточных вод;  
Пожарное депо;  
Гараж;  
Автовесы на 40 тонн;  
Ограждение территории СЭЗ.

В настоящее время управляющей компанией СЭЗ ведется активная работа по привлечению инвестиций и новых участников на территорию СЭЗ.

По состоянию на сегодняшний день на территории СЭЗ «ХимПарк Тараз» зарегистрировано 9 участников СЭЗ, которые планируют реализацию 10 производств:

1. «Производство каустической соды и хлора»;
2. «Производство глифосата (гербицида) и треххлористого фосфора»;
3. «Производственный комплекс химических средств защиты растений»;
4. «Производство минеральных фосфорных удобрений»;
5. «Строительство сахарного завода»;
6. «Производство радиальных шин с цельностальным каркасом для автобусов и грузовых автомобилей»;
7. «Производство лакокрасочной продукции»;
8. «Производство метабисульфита натрия»;
9. «Строительство экспортоориентированного завода по производству картофеля фри».
10. «Производство конвейерных транспортерных лент»

Общий объем планируемых инвестиций по проектам составляет 625 233 000 000 (шестьсот двадцать пять миллиарда двести тридцать три миллиона) тенге.

Согласно статье «Состояние и перспективы развития агрохимических и агроэкологических исследований в Республики Казахстан» подготовленной Казахстанским национальным аграрным университетом, можно увидеть, что в сельском хозяйстве республики в результате резкого сокращения объема применения минеральных и органических удобрений, сложился отрицательный баланс питательных элементов в почве. По расчетам, ежегодный вынос из почвы питательных элементов с урожаями сельскохозяйственных культур в несколько раз превышает их поступление с удобрениями. В исследованиях весьма

серьезное внимание уделяется, прежде всего, получению экологически чистой продукции растениеводства за счет активизации естественных почвенных процессов путем максимального вовлечения биологических средств.

Так как СЭЗ была создана на развитие Химического производства Класс опасности 2, 3 – производство резинотехнических изделий, буровые растворы, средства защиты растений, комбинированные удобрения. Используя эту информацию и быстрорастущий рынок производства биопрепаратов, службой привлечений инвестиций была проведена работа по разработке плана мероприятий по развитию производства средств защиты растений, минеральных удобрений и биопрепаратов.

Стоит отметить, что почва и климатические условия региона благоприятны для выращивания технических культур, по инициативе акимата Жамбылской области был расширен перечень приоритетных видов деятельности СЭЗ с добавлением деятельности по строительству сахарного завода и производству сахара, а также строительству завода по переработке картофеля и производству картофеля фри. Создание агрохимического кластера будет способствовать глубокой переработке местной сельскохозяйственной продукции и внесёт синергию в землепользовании с соблюдением севооборота.

Таблица 7. SWOT- анализ

<b>Сильные стороны</b>	<b>Слабые стороны</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Освобождение от некоторых видов налогов (корпоративный подоходный налог, земельный налог, налог на имущество, налог на добавленную стоимость (НДС) при реализации на территорию СЭЗ товаров, полностью потребляемых в процессе производства)</li> <li>• Завершение строительство инфраструктуры СЭЗ, завершено на 99%</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Медленная наполняемость и слабая эффективность работы органов управления (управляющих компаний);</li> <li>• Отраслевое ограничение;</li> <li>• Оформление земельных участков в регионах занимает длительные сроки;</li> <li>• Дефицит квалифицированных кадров;</li> <li>• Большое расстояние от областного центра около 213 км (более 3 часов езды на автомобиле) и ближайшего города республиканского значения (г.Алматы) около 329 км (около 5 часов езды на автомобиле)</li> </ul>
<b>Возможности</b>	<b>Угрозы</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• В рамках Государственных программ меры государственной поддержки</li> <li>• Повышение инвестиционной привлекательности;</li> <li>• Развитие государственно-частного партнерства;</li> <li>• Рынок сбыта Таможенного союза</li> <li>• Расположение вблизи ЖД станции Шу</li> <li>• Только у 6 СЭЗ в Казахстане завершены работы по строительству инфраструктуры</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Высокая конкуренция со стороны соседей Китая, России на мировых рынках;</li> <li>• Большой процент импорта;</li> <li>• Рост цен на коммунальные услуги;</li> <li>• Переход из баланса одной организации в другой</li> </ul>
Составлено автором на основании информации из официального сайта СЭЗ	

Нужно отметить, что данная СЭЗ - это единственная СЭЗ, построенная в степи на пустоши. Все остальные зоны в Казахстане, за исключением СЭЗ «Хоргос – Восточные Ворота» и СЭЗ «МЦПС «Хоргос», расположены вблизи областных центров и городов республиканского значения. Расстояние от областного центра до СЭЗ около 213 км, от ближайшего города республиканского значения около 329 км, при этом состояние дороги до отрезка Западный Китай – Западная Европа оставляет желать лучшего.

Анализируя вышеуказанный факт, можно сказать, что от неудачного расположения СЭЗ вытекают следующие проблемы, которые отталкивают инвесторов:

- большое расстояние от ближайшего аэропорта;
- большое расстояние от областного центра около 213 км (более 3 часов езды на автомобиле) и ближайшего города республиканского значения (г.Алматы) около 329 км (около 5 часов езды на автомобиле);
- плохое состояние дорог до СЭЗ от областного центра и ближайшего города республиканского значения (г.Алматы) (от трассы А-2);
- отсутствие гостиниц и ресторанов международного стандарта;
- дефицит квалифицированных кадров в населенных пунктах вблизи СЭЗ;
- основные игроки химической промышленности расположены на юго-западе Жамбылской области. СЭЗ расположена в другой части области, вдали от других химических компаний.

Маленький список приоритетных видов деятельности на территории СЭЗ. Список приоритетных видов деятельности на территории СЭЗ всего 5, в то же время такой же список у перспективного СЭЗ – 21, включая производство продуктов химической промышленности. То есть у СЭЗ Оңтүстік есть все преимущества заманить себе проекты по химической промышленности;

Проблемы с расположением зоны никак не решить, но проблемы с состоянием дорог до СЭЗ должны решиться ближе к 2024 году, так как уже идет строительство автодороги из Нұр-Сұлтан в Алматы.

Местных предпринимателей нужно стимулировать на открытие гостиниц и ресторанов международного стандарта путем льготного кредитования в рамках действующих государственных программ.

Для абитурантов близ расположенных населенных пунктов нужно предоставить гранты в вузах г.Тараз и Алматы на востребованные специальности в СЭЗ по запросу, с последующей обязательной отработкой на территории СЭЗ.

Расширить список приоритетных видов деятельности на территории СЭЗ после комплексного анализа и переговоров со всеми заинтересованными сторонами (предприниматели, инвесторы, жители близ расположенных населенных пунктов, представители управляющей компании, государственных органов, независимые эксперты, аналитики и т.д.).

Мировой опыт создания СЭЗ показывает, что могут быть положительные примеры, которые тянут экономику региона вперед как специальные

экономические зоны Китая. Но в тоже время опыт Украины показывает нам, что нужно постоянно анализировать работы таких зон и совершенствовать Законы и нормативные акты для избежания негативных мультипликативных последствий.

Учитывая вышеизложенное, мы видим, что специальная экономическая зона «Химический парк «Тараз» имеет все возможности стать локомотивом привлечения инвестиций в регион. Для этого есть все сопутствующие факторы, включая окончание строительство инфраструктуры и нового балансодержателя в лице министерства.

Следующим важным шагом должна быть командная работа управляющей компании с ответственными государственными органами, заграничными учреждениями и национальной компанией по привлечению инвестиции. С начало открытия и завершения строительства инфраструктуры прошло более 7 лет, теперь нет времени на раскачку. Необходимо активизировать все ресурсы для достижения поставленных показателей для повышение благосостояние жителей региона и страны в целом.

## Анализ работы государственного органа по привлечению инвестиции в регионы за 2019-2020 годы

Общий объем инвестиций в основной капитал за январь-декабрь 2020 года составил 18835,1 (за январь-декабрь 2019 года-16569,8) млн. тенге, по сравнению с 2019 годом на 1704,7 млн. тенге перевыполнено или составило 110,0%. Индекс фактического объема 106,7 (в 2019 году – 102,0 %) процента (Рис. 3).

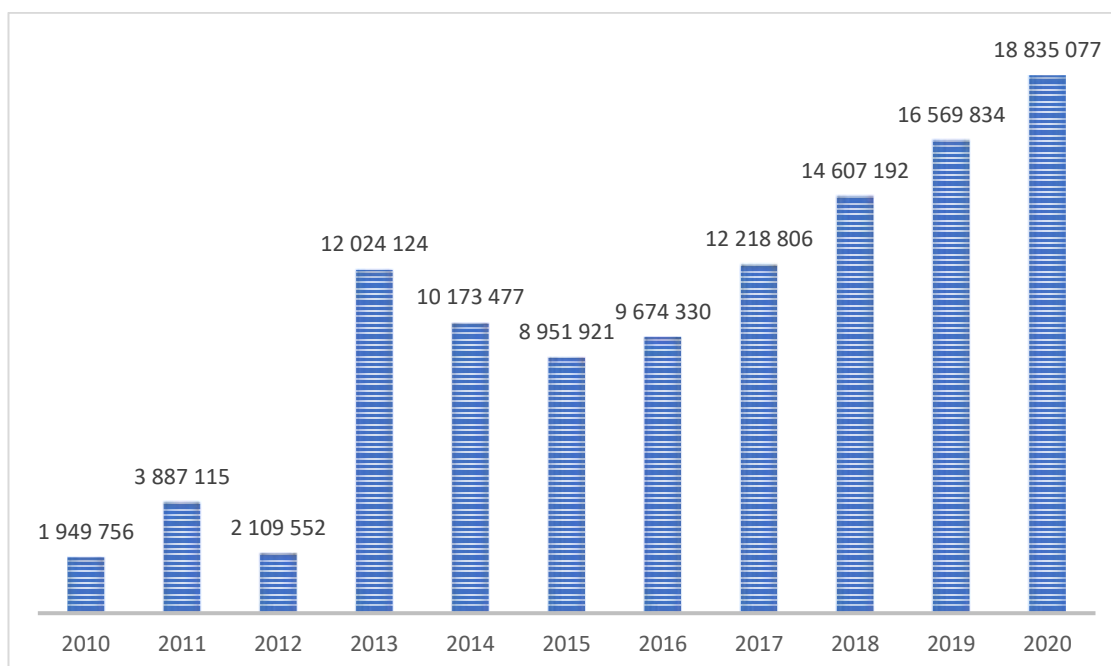


Рис. 4 – Об инвестициях в основной капитал в Таласский район с 2010 по 2020 годы [14]

Так, по привлечению инвестиций в район предприятиями: ТОО «Амангельды ГАЗ» – 1499,4 млн тенге (2019 г. - 2563,473 млн тенге), ТОО «Talas Investment Company» – 1560,0 млн. тенге (2019 г. - 3300,0 млн тенге), ТОО «Каратау ПРО» - 221,8 млн тенге (2019 г. - 0 млн тенге), ТОО «Дэнта» - 26,0 млн тенге, ТОО «Жамбыл Недр» - 0 млн. тенге (2019 г. - 0 млн тенге), «Шолактау» - 620,0 млн. тенге (2019 г. - 899,17 млн.тенге), ТОО «Wind Power City» – 0 млн. тенге (2019 г. - 0 млн.тенге), ПРК «Майтобе» -220,0 млн.тенге, ТОО «Коктал» - 315,0 млн. тенге, СПК «Талас – 2020» - 295,7 млн. тенге, ТОО «Wind Electricity» – 0 млн. тенге (2019 г. - 68,0 млн. тенге), телеком-0 млн. тенге, Отдел строительства-623,6 млн. тенге (2019 г. - 1167,2 млн.тенге), ИС-8946,0 млн. тенге (2019 г. - 7211,7 млн тенге), жилищный отдел-3577,6 млн. тенге (2019 г. - 244,5 млн.тенге), отдел здравоохранения-169,3 млн. тенге (2019 г. - 37,092 млн тенге), управление энергетики акимата области – 452,2 млн. тенге (2019 г. - 222,295 млн.тенге), управление строительства акимата области-0 млн. тенге (2019 г. - 21,9 млн тенге), Управление автомобильных дорог акимата области-0 млн. тенге (2019 г. - 589,7 млн тенге), за счет государственного бюджета-308,5 млн. тенге.

Объем инвестиций в основной капитал на душу населения района (54769 человек) составил 343,9 тыс. тенге (в 2019 году – 302,1 тыс. тенге, численность населения-54842).

Если проанализировать по технологической структуре вложения инвестиций в основной капитал, то она составит 18835,1 млн. тенге (2019 г. - 16569,8 млн тенге), в том числе 8407,7 млн. тенге (2019 г. - 6328,4 млн тенге) на здания и сооружения 9015,4 млн. тенге (2019 г. - 7309,9 млн тенге), включая машины, оборудование, приборы, инструмент, прочие капитальные работы и затраты 1412,1 млн. тенге (2019 г. - 2931,6 млн тенге). Удельный вес инвестиций в основной капитал составляет 5,5% (2019 г. – 5,6%).

В рамках анализа инвестиций в основной капитал по источникам финансирования выделено 18835,1 млн. тенге, в том числе республиканский бюджет 0 млн. тенге, за счет местного бюджета 3949,1 млн. тенге, 13555,5 млн. тенге, за счет собственных средств, кредиты банков 1060,0 млн. тенге и другие заемные средства 270,4 млн. тенге.

Инвестиции в основной капитал по городу Каратау составили 9402,7 млн тенге. По источникам финансирования республиканский бюджет 0 млн. тенге, за счет средств местного бюджета 2425,5 млн. тенге, за счет собственных средств 5695,6 млн. тенге, кредиты банков 1060,0 млн. тенге и другие заемные средства за счет 221,8 млн. тенге.

Затраты на строительные-монтажные работы по источникам финансирования 6840,4 млн. тенге, в том числе республиканский бюджет 742,3 млн. тенге, за счет местного бюджета 2402,5 млн. тенге, за счет собственных средств 4753,9 млн. тенге, кредиты банков 0 и за счет других заемных средств 0 млн. тенге.

Инвестиции в основной капитал в обрабатывающей промышленности составили 1848,2 млн. тенге, в том числе за счет собственных средств 566,5 млн. тенге, кредиты банков 1060,0 млн. тенге, и других заемных средств 221,8 млн. тенге.

Инвестиции в основной капитал в производстве пищевой промышленности составили 7,6 млн тенге, в том числе за счет собственных средств 7,6 млн тенге.

Отдельные виды затрат при инвестициях в основной капитал, в том числе в жилые здания 1748,6 млн тенге, нежилые здания 2806,6 млн тенге, здания 2285,3 млн тенге, строительство и капитальный ремонт зданий и сооружений 1567,2 млн тенге, машины, оборудование, транспортные средства 9015,4 млн тенге, транспортные средства и оборудование 230,3 млн тенге, информационное, компьютерное и телекоммуникационное оборудование 0 млн тенге, капитальный ремонт машин, оборудования, транспортных средств 0 млн тенге, прочие затраты 0 млн тенге.

Инвестиции в основной капитал в сельской местности 8816,3 млн. тенге, в том числе строительство зданий и сооружений 2512,8 млн тенге, машины, оборудование и инструмент 4891,5 млн. тенге, доля района в объеме инвестиций в основной капитал 4,9%.

Инвестиции в основной капитал в сельском, лесном и рыбном хозяйстве составили 1943,8 млн. тенге, все собственные средства, а доля района в объеме инвестиций в основной капитал в сельском хозяйстве составляет 6,6%.

Инвестиции в основной капитал несырьевого сектора составят 10750,0 млн. тенге, в том числе внешние инвестиции 186,6 млн. тенге.

Затраты на разведку и оценку запасов полезных ископаемых по инвестициям в нематериальный основной капитал составили 1395,7 млн. тенге, нематериальные 16,4 млн. тенге, инвестиции, направленные на охрану окружающей среды, 3625,0 млн. тенге.

Что касается внутренних и внешних инвестиций в основной капитал, то 18835,1 млн. тенге, из них на внутренние инвестиции 18025,5 млн. тенге (95,7 процента) и 806,6 млн. тенге (4,3 процента) на внешние инвестиции.

## **В рамках Государственной программы индустриально-инновационного развития:**

По исполнению программы индустриально-инновационного развития за первую и вторую пятилетку запланировано 4 крупных инвестиционных проекта на общую сумму 374811,7 млн. тенге и реализовано 3 проекта на сумму 18211,7 млн. тенге.

В 2014 году в первой пятилетке реализован «якорный» инвестиционный проект с внутренним резервом, обеспечивающим экономический рост района, выпуском 15,0 тыс. тонн цианидного натрия в год (ТОО «Talas Investment Company»). Общая стоимость проекта составляет 22,6 млрд. тенге. В настоящее время на заводе занято 557 человек. ТОО «Talas Investment Company» является первым в химической промышленности Казахстана химическим заводом по производству цианидного натрия. В процессе производства Цианид натрия при утилизации отходов будет получено ценное минеральное удобрение 5,0 тыс. тонн сульфата в год.

ТОО «Talas Investment Company» за январь-декабрь 2020 года произвело 12550 тонн цианистого натрия и 3453 тонны сульфатного аммония, что составило 12440,4 млн. тенге в деньгах. Составил 83,7 процента от своей полной мощности или 56,2 процента от общей промышленности района.

В 2015 году во второй пятилетке в районе было завершено строительство завода ТОО «Жамбыл Недр» на сумму 3,4 млрд. тенге по производству цемента марки М-400, 500 тыс. тонн в год на сумму 300,0 тыс. тенге. Под строительство завода выделен земельный участок площадью 4,0 га. В настоящее время на заводе занято 165 человек. В качестве источника сырья используют известняк карьера «Сулейменсай» и почву «Майтобе».

ТОО «Жамбыл Недр» в январе-декабре 2020 года не производило цемент и клинкер. Причиной выхода на мощность является частый отказ оборудования завода или неполное снабжение сырьем.

В 2016 году 1 инвестиционный проект общей стоимостью 1946,0 млн. тенге включен в региональную Карту поддержки предпринимательства. ТОО «Каратау Про» завершило строительство завода по переработке мраморного камня мощностью 110,0 тыс. тонн в год с установкой итальянского оборудования. На заводе занято 96 человек. Карьер прошел полное геологическое изучение. В марте 2017 года был составлен акт приемки завода и предприятие введено в эксплуатацию с 23 марта.

В январе-декабре 2020 года ТОО «Каратау Про» произвело 79139 тонн дробленого мрамора, 3579 тонн карбонатного кальция, 14320 тонн мраморного порошка, что составило 828,893 млн. тенге. Составил 88,2 процента от своей полной мощности или 3,7 процента от общей промышленности района.

Проект, включенный в республиканскую Карту индустриализации на 2023 год, «строительство химзавода по производству минеральных удобрений» ТОО «Еврохимзавод». Годовая мощность проекта-1400 тыс. тонн минеральных удобрений. Стоимость проекта 365,5 млрд. тенге. С запуском проекта будет создано 2000 новых рабочих мест. В настоящее время в связи с падением цен на



минеральные удобрения завод принял решение перенести реализацию проекта на 2023 год.

Проект, который планируется включить в Карту индустриализации на 2020 год ТОО «Тalas Investment Company». Цель увеличение производства продукции в год с 15,0 тыс. тонн до 30,0 тыс. тонн. Общая сумма инвестиций составляет 25438,0 млн. тенге. Новое рабочее место 300 человек. Срок реализации 2020-2022 годы. Для внесения в карту документы предприятия направлены в управление предпринимательства и индустриально-инновационного развития акимата области.

## Индустриальная зона «Талас»

На сегодня согласно информационному portalу «Qazindustry» на территории Казахстана работают 33 индустриальные зоны. Из них 31 индустриальная зона республиканского значения. На территории Жамбылской области функционирует одна индустриальная зона. По плану в Жамбылской области должны были быть созданы 4 индустриальные зоны, на территории городов: Жанатас, Каратау, Шу и Тараз. Но по всем трем городам индустриальные зоны остались на бумажках, без проведения инфраструктуры.

Индустриальная зона «Талас» находится в 3 км на восточной стороне города Каратау, расположен между трассами Каратау-Тамды, на земле Тамдинского сельского округа. Для создания индустриальной зоны постановлением акимата Таласского района №299 от 15 августа 2014 года был выделен 20 гектаров земельного участка, дополнительно постановлением акимата Таласского района №219 от 17 июля 2017 года был предоставлен еще 20 гектаров земельного участка и на сегодняшний день общая площадь земельного участка территории составляет 40 гектаров. Земельный участок, выделенный для зоны, передан в Управление коммунального предприятия «Игилик многоотраслевое предприятие» акимата Таласского района. Разработана концепция индустриальной зоны.

Земельный участок индустриальной зоны равнинный, расположен в непосредственной близости от районного центра, вокруг которой проходит автомобильная дорога и вокруг него сосредоточено крупное предприятие – ТОО «Talas Investment Company». От этого предприятия будет способствовать привлечению инфраструктуры в индустриальную зону.

Компания ТОО «Talas Investment Company» один из крупных реализованных в 2014 году «якорных» инвестиционных проектов с внутренним резервом, обеспечивающим экономический рост района, выпуском 15,0 тыс. тонн цианидного натрия в год. Общая стоимость проекта составляет 22,6 млрд. тенге. В настоящее время на заводе занято 557 человек. ТОО «Talas Investment Company» является первым в химической промышленности Казахстана химическим заводом по производству цианидного натрия. В процессе производства Цианид натрия при утилизации отходов будет получено ценное минеральное удобрение 5,0 тыс. тонн сульфата в год.

ТОО «Talas Investment Company» за январь-декабрь 2020 года произвело 12550 тонн цианистого натрия и 3453 тонны сульфатного аммония, что составило 12440,4 млн. тенге в деньгах. Составил 83,7 процента от своей полной мощности или 56,2 процента от общей промышленности района. На сегодняшний день со стороны данного предприятия есть заинтересованность как участника Индустриальной зоны. В связи с расширением производства. В связи с этим думаем целесообразным развить данную зону посредством строительства инженерных коммуникации. Для развития данной индустриальной зоны предлагаем дорожную карту и информацию о предполагаемом объеме средств,

необходимых для привлечения инфраструктуры в индустриальную зону Таласского района.

Таблица 8. Информация о предполагаемом объеме средств, необходимых для привлечения инфраструктуры в индустриальную зону Таласского района

Виды инженерных сетей	Виды необходимых материалов	Длина (км)	Предполагаемая сумма необходимых средств, млн. тенге	Программа БЖК-2025/ виды финансирования
Водоснабжение (питьевая вода и техническая вода)	железная труба с диаметром - 1000 мм	0,85 (питьевая вода), 0,52 (техническая вода)	73,0 (питьевая вода), 53,0 (техническая вода)	БЖК-2025/МБ
Строительство канализации	Пластик труба, диаметр-1000 мм	0,88	68,0	БЖК-2025/МБ
Электроснабжение	Проводная линия 25 мВт/час	10,356	725,0	БЖК-2025/МБ
Газоснабжение	Пластик труба, диаметр-250 мм	0,52	26,3	БЖК-2025/МБ
Строительство автомобильных дорог	Укладка твердой дороги (асфальта) для большегрузов шириной 7 метров	0,5	64,0	МБ
Линия связи	Линия волоконной оптики	0,52	18,0	БЖК-2025/МБ
<b>Итого:</b>			<b>1027,3</b>	

Таблица 9. Дорожная карта по развитию Индустриальной зоны «Талас» в Таласском районе Жамбылской области

№	Проблемные вопросы	Наименование мероприятия	Ответственные	Сроки выполнения	Примечания
1	Текущая ситуация	Анализировать Инвестиционную привлекательность района	Аким района совместно с УПИИР	2021	
2	Строительство инфраструктуры	Создать инфраструктуру согласно государственной программе в Индустриальной зоне	Аким района совместно с УПИИР и МИИР РК	2022-2023	
3	Поиск инвесторов	Параллельно со строительством инфраструктуры поиск инвесторов	Аким района совместно с УПИИР, НПП «Атамекен» и «Kazakh Invest»	2022-2023	
4	Дефицит трудоспособной рабочей силы	Разработать программу по привлечению трудоспособной рабочей силы. Принять меры по предоставлению дополнительных социальных пакетов и увеличению заработной платы	Отдел занятости района совместно с отделом предпринимательство	2021-2023	
5	Наим на работу	Прием на работу по направлению через отделы занятости	Отдел занятости района совместно с отделом предпринимательство	2022-	

Составлено автором на основании комплексного анализа отчета государственного органа

Таблица 10. SWOT анализ Индустриальной зоны «Талас»

Сильные стороны	Слабые стороны
<ul style="list-style-type: none"> <li>• удобное географическое положение региона, развитые транспортные коммуникации</li> <li>• высокий уровень заинтересованности и поддержки в реализации проекта со стороны органов местного самоуправления</li> <li>• активная поддержка инвесторов местными властями</li> <li>• стабильный рост экономической активности региона</li> <li>• благоприятные условия для развития бизнеса</li> <li>• наличие территории, с выгодной локализацией, для реализации проекта индустриальной зоны</li> <li>• наличие сырьевой базы для развития экономики региона</li> <li>• наличие свободных трудовых ресурсов</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• отсутствие в рамках местного бюджета средств, необходимых для развития реализации проекта в отношении оснащения ИЗ инженерно-транспортной инфраструктурой</li> <li>• отсутствие опыта по развитию масштабных инфраструктурных проектов развития территории</li> <li>• недостаточное количество специалистов управленческого звена, экономического и иных направлений</li> <li>• отсутствие финансовых ресурсов в бюджете региона для самостоятельного развития ИЗ</li> <li>• невозможность подведения железнодорожной ветки к территории участка</li> <li>• недостаточно развита система среднего и высшего образования для подготовки требуемых специалистов</li> </ul>
Возможности	Угрозы
<ul style="list-style-type: none"> <li>• возможность включения проекта в государственные программы, предусмотренные для создания финансирования проектной документации на обустройство ИЗ</li> <li>• наличие ресурсной базы в регионе обуславливает возможность эффективного производства в определенных отраслях с минимальными логистическими затратами</li> <li>• наличие рынка трудовых ресурсов для реализации проекта</li> <li>• привлечение в регион реализации концепции ключевых инвесторов, для деятельности которых может быть востребовано развитие сопровождающего производства продукции / услуг</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• отсутствие практической реализации проектов в рамках законодательства об индустриальных зонах в регионе</li> <li>• отсутствие привлекательных и эффективных преференций для индустриальных зон, в т.ч. арендной платы на землю</li> <li>• изменения в законодательстве Казахстана, в частности по вопросам земельных отношений и по вопросам создания, функционирования и преференций в отношении индустриальных зон в Казахстане</li> <li>• недостаток квалифицированных кадров для обеспечения административного и производственного состава предприятий, которые могут быть созданы в индустриальной зоне</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Составлено автором на основании анализа отчета государственного органа</li> </ul>	

По данным SWOT-анализа мы видим, что Таласский район имеет все необходимые сильные стороны для развития на своей территории

индустриальной зоны для дальнейшего развития промышленности района и области в целом. По слабым сторонам можно отметить, что основные проблемы касательно финансирования строительства инженерных сетей индустриальной зоны. У индустриальной зоны расположенной в Таласской района есть возможность воспользоваться своими возможностями в виде включения проекта в государственные программы, предусмотренные для создания финансирования проектной документации на обустройство ИЗ, наличие ресурсной базы в регионе обуславливает возможность эффективного производства в определенных отраслях с минимальными логистическими затратами, наличие рынка трудовых ресурсов для реализации проекта, привлечение в регион реализации концепции ключевых инвесторов, для деятельности которых может быть востребовано развитие сопровождающего производства продукции / услуг.

Реализация функционирования и создания индустриальных зон позволит достичь следующих основных результатов в Жамбылской области:

- создание новых рабочих мест и создание благоприятных условий для новых предприятий размещенных на территории индустриальных зон;
- привлечены в экономику данного региона необходимые инвестиционные ресурсы;
- увеличение обязательных платежей и поступления налогов в местный бюджет;
- увеличить выпуск и производство импортозамещающей и конкурентоспособной продукции;
- обеспечить более эффективное развитие индустриально-инновационного потенциала региона;
- повышение уровня заработной платы работников и занятости населения сферы промышленности района и области.

Данная дорожная карта позволит более эффективно осуществить процедуру создания индустриальных зон в качестве инструмента экономического стимулирования развития малого и среднего бизнеса, отраслей региона.

По созданию индустриальной зоны мы можем оптимизировать затраты новых производств по созданию и развитию инфраструктуры.

## Заключение

Для совершенствования механизмов привлечения инвестиции необходим пересмотр политических и практических мер правительством. Особую актуальность приобретает теоретико-методологическое осмысление и прикладной анализ методов и инструментов действующей системы инвестирования, поиск дальнейших путей реализации инвестиционных возможностей в направлении роста ВВП.

В условиях кризиса в связи с глобальной пандемией на рынке привлечения инвестиции возрастает роль целенаправленных и точечных мер поддержки инвесторов и развития ориентированных на конкретного инвестора локальной инфраструктуры. В рамках государственной поддержки повышается роль индустриальных и специально экономических зон в регионах.

На сегодня согласно информационному порталу «Qazindustry» на территории Казахстана работают 33 индустриальных зон. Из них 31 индустриальных зон республиканского значения. На территории Жамбылской области функционирует одна индустриальная зона. По плану в Жамбылской области должны были быть созданы 4 индустриальных зон, на территории городов: Жанатас, Каратау, Шу и Тараз. Но по всем трем городам индустриальные зоны остались на бумажках, без проведения инфраструктур [17].

Таласский район Жамбылской области обладает инвестиционной привлекательностью и потенциалом для привлечения инвестиций, обусловленными совокупностью конкурентных преимуществ, таких как:

- выгодное геоэкономическое положение;
- стабильное политическое положение;
- государственная поддержка предпринимательства;
- благоприятные природно-климатические условия;
- наличие богатых запасов полезных ископаемых;
- высокий транзитный потенциал региона;
- наличие квалифицированной рабочей силы;
- наличие перспективных направлений для инвестиций [17].

В структуре производимого валового регионального продукта Таласского района широко представлены такие отрасли экономики, как промышленность, сельское хозяйство, торговля, строительство, из которых промышленность и агропромышленность - ведущая отрасль экономики, обеспечивающая значимую долю валового регионального продукта.

Таласский район располагает значительным потенциалом для локализации на ее территории (в том числе в рамках формирования высокотехнологических индустриальных зон) конкурентоспособных производств продукции с высокой добавленной стоимостью.

Индустриальная зона «Талас» находится в 3 км на восточной стороне города Каратау, расположен между трассами Каратау-Тамды, на земле Тамдинского сельского округа. Земельный участок индустриальной зоны равнинный,

расположен в непосредственной близости от районного центра, вокруг которой проходит автомобильная дорога и вокруг него сосредоточено крупное предприятие – ТОО «Talas Investment Company». От этого предприятия будет способствовать привлечению инфраструктуры в индустриальную зону.

По данным анализа мы видим, что Таласский район имеет все необходимые сильные стороны для развития на своей территории индустриальной зоны для дальнейшего развития промышленности района и области в целом. По слабым сторонам можно отметить, что основные проблемы касательно финансирования строительства инженерных сетей индустриальной зоны. У индустриальной зоны расположенной в Таласской района есть возможность воспользоваться своими возможностями в виде включения проекта в государственные программы, предусмотренные для создания финансирования проектной документации на обустройство ИЗ, наличие ресурсной базы в регионе обуславливает возможность эффективного производства в определенных отраслях с минимальными логистическими затратами, наличие рынка трудовых ресурсов для реализации проекта, привлечение в регион реализации концепции ключевых инвесторов, для деятельности которых может быть востребовано развитие сопровождающего производства продукции / услуг.

Реализация функционирования и создания индустриальных зон позволит достичь следующих основных результатов в Жамбылской области:

- создание новых рабочих мест и создание благоприятных условий для новых предприятий размещенных на территории индустриальных зон;
- привлечены в экономику данного региона необходимые инвестиционные ресурсы;
- увеличение обязательных платежей и поступления налогов в местный бюджет;
- увеличить выпуск и производство импортозамещающей и конкурентоспособной продукции;
- обеспечить более эффективное развитие индустриально-инновационного потенциала региона;
- повышение уровня заработной платы работников и занятости населения сферы промышленности района и области.

Данная дорожная карта позволит более эффективно осуществить процедуру создания индустриальных зон в качестве инструмента экономического стимулирования развития малого и среднего бизнеса, отраслей региона.

По созданию индустриальной зоны мы можем оптимизировать затраты новых производств по созданию и развитию инфраструктуры.



Таблица 9. Дорожная карта по развитию Индустриальной зоны «Талас» в Таласском районе Жамбылской области

№	Проблемные вопросы	Наименование мероприятия	Ответственные	Сроки выполнения	Примечания
1	Текущая ситуация	Анализировать Инвестиционную привлекательность района	Аким района совместно с УПИИР	2021	
2	Строительство инфраструктуры	Создать инфраструктуру согласно государственной программе в Индустриальной зоне	Аким района совместно с УПИИР и МИИР РК	2022-2023	
3	Поиск инвесторов	Параллельно со строительством инфраструктуры поиск инвесторов	Аким района совместно с УПИИР, НПП «Атамекен» и «Kazakh Invest»	2022-2023	
4	Дефицит трудоспособной рабочей силы	Разработать программу по привлечению трудоспособной рабочей силы. Принять меры по предоставлению дополнительных социальных пакетов и увеличению заработной платы	Отдел занятости района совместно с отделом предпринимательство	2021-2023	
5	Наим на работу	Прием на работу по направлению через отделы занятости	Отдел занятости района совместно с отделом предпринимательство	2022-	

Составлено автором

Рекомендации для совершенствование деятельности Специальной экономической зоны «Химический парк «Тараз»:

Расширить список приоритетных видов деятельности на территории СЭЗ после комплексного анализа и переговоров со всеми заинтересованными сторонами (предприниматели, инвесторы, жители близ расположенных

населенных пунктов, представители управляющей компании, государственных органов, независимые эксперты, аналитики и т.д.).

Список приоритетных видов деятельности на территории СЭЗ – 7, в то же время такой же список у перспективного СЭЗ «Оңтүстік» – 21 вид деятельности, включая производство продуктов химической промышленности. То есть у СЭЗ «Оңтүстік» есть все преимущества привлечь себе проекты по химической промышленности.

Изначально приоритетные виды деятельности СЭЗ выбирали согласно химической направленностью региона. Учитывая и аграрный потенциал региона есть перспектива развития СЭЗ в агропромышленном направлении.

Для того чтобы включить приоритетных видов деятельности в перечень приоритетных видов деятельности в разрезе специальных экономических зон, соответствующих целям создания специальной экономической зоны согласно правилам необходимо сделать следующие шаги:

- Участник СЭЗ или управляющая компания СЭЗ обращаются в Министерство индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан с заявлением о включении вида деятельности в перечень;

- Министерство рассматривает данное заявление в составе специальной комиссии в течение пяти рабочих дней с момента поступления заявления;

- Отклонение предложения не является препятствием для повторного обращения в уполномоченный орган.

То есть при наличии потенциальных участников СЭЗ можно будет расширить список видов деятельности.

Мировой опыт создания СЭЗ показывает что могут быть положительные примеры, которые тянут экономику региона вперед как специальные экономические зоны Китая. Но в тоже время опыт Украины показывает нам, что нужно постоянно анализировать работы таких зон и совершенствовать Законы и нормативные акты для избежания негативных мультипликативных последствий.

Учитывая вышеизложенное, мы видим, что специальная экономическая зона «Химический парк «Тараз» имеет все возможности стать локомотивом привлечения инвестиций в регион. Для этого есть все сопутствующие факторы, включая окончание строительство инфраструктуры и нового балансодержателя в лице министерства.

Следующим важным шагом должно быть командная работа управляющей компании с ответственными государственными органами, заграничными учреждениями и национальной компанией по привлечению инвестиции. С начало открытия и завершения строительства инфраструктуры прошло более 7 лет, теперь нет времени на раскачку. Необходимо активизировать все ресурсы для достижения поставленных показателей для повышение благосостояние жителей региона и страны в целом.

## Список использованной литературы

1 Послание Президента Республики Казахстан – Лидера нации Н. А. Назарбаева народу Казахстана, г. Астана 14 декабря 2012 года. Стратегия «Казахстан-2050» Новый политический курс состоявшегося государства // (дата обращения: 10.11.2019).

2 Программа Президента Республики Казахстан от 20 мая 2015 года – План нации - 100 конкретных шагов // <http://adilet.zan.kz/rus/docs/K1500000100> (дата обращения: 10.11.2019).

3 Макконнелл, К.Р. Экономикс: принципы, проблемы и политика : учебник / К.Р. Макконнелл, С.Л. Брю, Ш.М. Флинн ; пер. с англ. — 19-е изд. — Москва : ИНФРА-М, 2018. - XXVIII, 1028 с. - ISBN 978-5-16-006520-5 (print) ; ISBN 978-5-16-106252-4 (online) ; ISBN 978-0-07-351144-3 (alk. paper). - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/944318> (дата обращения: 02.06.2020).

4 Борисова, О.В., Инвестиции / О.В. Борисова, Н.И. Малых, Л.В. Овешникова. – Москва : Издательство Юрайт, 2016. – 218 с. – Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс. ISBN 978-5-9916-6974-0 (т. 1), ISBN 978-5-9916-5998-7. – Текст : непосредственный.

5 Назарбаев, Н.А. Эра независимости : историческая публицистика / Н.А. Назарбаев. – Астана : Қазақпарат, 2017. - 508 с. – ISBN 978-601-06-4712-1. – Текст : непосредственный.

6 Шемякина, Н.В. Мировой опыт привлечения прямых иностранных инвестиций / Шемякина Н.В., Похилько В.И. – Текст : электронный // Вестник института экономических исследований. – 2018. – №4(12). – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/mirovoy-opyt-privlecheniya-pryamyh-inostrannyh-investitsiy> (дата обращения: 04.06.2020).

7 Хусаинов, Б. Международная миграция капитала и развитие национальных экономик : монография / Б. Хусаинов. – Алматы: Издательство «Экономика», 2005. – 304 с. – ISBN 9965-685-94-0. – Текст : непосредственный.

8 Ауанасова, А., Современная история Казахстана: Хрестоматия: учебник для студентов неисторических специальностей (бакалавриата) высших учебных заведений / А. Ауанасова, А. Сулейменов,. Под ред. Б. Аягана, – Алматы: Издательство «Раритет», 2010. – 560 с. – ISBN\ 978-601-250-077-6. – Текст : непосредственный.

9 Закон Республики Казахстан от 3 апреля 2019 года № 242-VI ЗРК О специальных экономических и индустриальных зонах // <https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z1900000242> (дата обращения: 20.02.2021).

10 Тер-Акопов, С. Г. Специальные экономические зоны Китая как важная часть экономического роста / Тер-Акопов С. Г. – Текст : электронный // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2013. – №24(336). – С.38-43. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsialnye-ekonomicheskie-zony-kitaya-kak-vazhnaya-chast-ekonomicheskogo-rosta> (дата обращения: 10.02.2020).

11 Штань, М. В. Специальные экономические зоны как инструмент стимулирования инвестиционной деятельности в экономике / Штань М. В. – Текст : электронный // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2014. – №4. – С.109-112. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsialnye-ekonomicheskie-zony-kak-instrument-stimulirovaniya-investitsionnoy-deyatelnosti-v-ekonomike> (дата обращения: 04.06.2018).

12 Подмолдина, И.М. Повышение инвестиционной привлекательности региона: опыт Воронежской области / Подмолдина И.М., Авцинов О.И. – Текст : электронный // Вестник ВГУИТ. – 2014. – №4. – С.226-230. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/povyshenie-investitsionnoy-privlekatelnosti-regiona-opyt-voronezhskoy-oblasti> (дата обращения: 16.01.2020).

13 Индекс восприятия коррупции (CPI) по итогам 2016-2020 годов // <http://tikazakhstan.org/cpi16-k> (дата обращения: 15.03.2021).

14 Статистические данные инвестиционной деятельности // <https://stat.gov.kz/region/255577?lang=ru> (дата обращения: 01.03.2021).

15 Аканов, К.Г. Специальные экономические зоны в Казахстане в период независимости / Аканов К.Г. – Текст : электронный // Электронный научный журнал «edu.e-history.kz». – 2021. – №1(25). – С.1-5. – URL: [https://e-history.kz/ru/library/read/24132/?sphrase\\_id=52608](https://e-history.kz/ru/library/read/24132/?sphrase_id=52608) (дата обращения: 12.01.2021).

16 Постановление Правительства Республики Казахстан от 28 октября 2020 года № 713 О некоторых вопросах специальной экономической зоны «Химический парк Тараз» // <http://adilet.zan.kz/rus/docs/P2000000713> (дата обращения: 19.01.2020).

17 Специальные экономические зоны и Индустриальные зоны Республики Казахстан // <https://sez.qazindustry.gov.kz> (дата обращения: 15.04.2021).

18 Чжифен, Ч. Открытые регионы Китая (Экономический обзор) / Чжифен Ч. – Текст : электронный // Вестник ТГУ. – 2004. – №4. – С.20-26. – URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/otkrytye-regiony-kitaya-ekonomicheskiy-obzor> (дата обращения: 03.02.2020).

19 Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан // <https://stat.gov.kz> (дата обращения: 02.02.2021).

## Приложение А

Результаты опроса представителей компании ТОО «TalasInvestmentCompany» и ТОО «Атамекен Мрамор Коктал» на тему «Совершенствование механизмов привлечения инвестиции в регионе»

Опрос составлен из 12 вопросов. Анкетирование осуществлялось онлайн посредством отправки файла Word для заполнения респонденту. В двух компаниях ответили те кто занимают руководящие должности.

Основные проблемы в решении которых нуждаются компании следующие:

ТОО «TalasInvestmentCompany» для расширение завода необходимо проложить инфраструктуру с помощью государства, но на данный момент в программу ДКБ 2025 завод не попадает, так как там поддерживают малые и средние предприятия.

ТОО «Атамекен Мрамор Коктал» нуждается в поиске инвестора или в финансировании со стороны государства в виде грантов. Также нужны технические специалисты.

Полный опрос с ответами ниже

Опрос сотрудников компании расположенных на территории Таласского района Жамбылской области на тему «Совершенствование механизмов привлечения инвестиции в регионе»

1. Пожалуйста, напишите название Вашей компании  
ТОО «Talas Investment Company»
2. Пожалуйста, укажите Вашу должность  
А) руководящий  
Б) специалист  
В) другое (укажите)
3. Устраивает ли Вас проводимая политика государством по привлечению инвестиции в регионы?  
Да  
Нет ()  
другое ()
4. Пожалуйста, оцените эффективность работы региональных координаторов АО «НК «Kazakh Invest» по привлечению инвестиций в регионы по десятибалльной шкале (оценка 5)  
1-10

5. Пожалуйста, оцените эффективность работы региональных координаторов РПП «Атамекен» по привлечению инвестиций в регионы по десятибалльной шкале (оценить РПП в сфере инвестиций могу, не сталкивался)  
1-10
6. Пожалуйста, оцените эффективность работы местных исполнительных органов по привлечению инвестиций в регионы по десятибалльной шкале (оценка 5, устраивает только на 50%, фактически вся политика привлечения в регионы — это инвестиционные показатели, отработанные самим предприятием, но засчитывается как эффект инвестиционной активности местных исполнительных органов)  
1-10
7. Пожалуйста, оцените эффективность работы центральных государственных органов по привлечению инвестиций в регионы по десятибалльной шкале (оценить работу центральных госорганов в сфере инвестиций не могу, не сталкивался)  
1-10
8. Пожалуйста, оцените эффективность мер по привлечению инвестиций в целом со стороны государства по десятибалльной шкале (оценка 5, инвестиционных программ много, но они малоэффективны)  
1-10
9. Какие механизмы по привлечению инвестиции в регионы требуют совершенствования?  
Нет необходимости (механизмы привлечения все разработаны и есть, просто нужна их практическая реализация на местах, исходя из особенностей региона и каждого предприятия в отдельности)  
Укажите
10. Пожалуйста, укажите, какие виды поддержек со стороны государства Ваша компания получила?  
Укажите (во время строительства первой очереди завода, за счет госбюджета была подведена инфраструктура, т.е. главная понизительная подстанция)
11. Пожалуйста, подскажите, в каких видах поддержки со стороны государства Ваша компания нуждается на сегодня?  
Укажите (финансирование по расширению инфраструктуры для второй очереди строительства завода)
12. Пожалуйста, подскажите, основные проблемы в Вашей компании, в решении которых могло бы помочь государство?

Укажите (на данный момент невозможно осуществить финансирование по расширению инфраструктуры для второй очереди строительства завода, так как на сегодняшний день мы относимся к категории крупное предприятие, и в рамках реализуемых инвестиционных программ и ДКБ-2025 в том числе, мы не входим)

ТОО «TalasInvestmentCompany» для расширение завода необходимо проложить инфраструктуру с помощью государства, но на данный момент в программу ДКБ 2025 завод не попадает, так как там поддерживают малые и средние предприятия.

Опрос сотрудников компании расположенных на территории Таласского района Жамбылской области на тему «Совершенствование механизмов привлечения инвестиции в регионе»

1. Напишите, пожалуйста, название Вашей компании  
Атамекен Мрамор Коктал
2. Укажите, пожалуйста, Вашу должность  
А) руководящий  
Б) специалист  
В) другое (укажите)
3. Устраивает ли Вас политика государства по привлечению инвестиции в регионы?  
Да  
Нет (укажите почему)  
другое (укажите)
4. Оцените пожалуйста эффективность работы региональных координаторов АО «НК «Kazakh Invest» по привлечению инвестиций в регионы по десяти бальной шкале ()  
1-10 не знаю, не работали с ними
5. Оцените пожалуйста эффективность работы региональных координаторов НПП «Атамекен» по привлечению инвестиций в регионы по десяти бальной шкале ()  
1-10 хорошо работают, когда выставка
6. Оцените пожалуйста эффективность работы местных исполнительных органов по привлечению инвестиций в регионы по десяти бальной шкале ()  
1-10, 7 баллов
7. Оцените пожалуйста эффективность работы центральных государственных органов по привлечению инвестиций в регионы по десяти бальной шкале ()  
1-10 вообще не работали с ЦГО
8. Оцените пожалуйста эффективность мер по привлечению инвестиций в целом со стороны государства по десяти бальной шкале ()  
1-10 2 года ничего нет
9. Какие механизмы по привлечению инвестиции в регионы требуют совершенствования?



Нет необходимости

Укажите ----

10. Подскажите, пожалуйста, какие виды поддержек со стороны государства  
Ваша компания получила?

Укажите Кредит по линии фонда Даму

11. Подскажите, пожалуйста, в каких видах поддержки со стороны  
государства Ваша компания нуждается на сегодня?

Укажите Гранты нужны бесплатные, финансирование, поиск инвестора,  
рабочие по направлениям (технические специалисты), практиканты  
колледжей,

12. Подскажите, пожалуйста, основные проблемы в Вашей компании в  
решении которых могло бы помочь государства

Укажите

Найти инвестора

Сбыт готовой продукции

Подготовительная база на базе колледжа технические специалисты

12-15 человек

ТОО «Атамекен Мрамор Коктал» сс в поиске инвестора или в  
финансировании со стороны государства в виде грантов. Также нужны  
технические специалисты.

## Приложение Б

### Анкета

Опрос сотрудников компании АО «НК «Kazakh Invest» на тему «Совершенствование механизмов привлечения инвестиции в регионе» в рамках магистерского проекта магистранта Академии.

13. Укажите, пожалуйста, Вашу должность

- А) руководящий
- Б) специалист
- В) другое (укажите)

14. Устраивает ли Вас политика компании по привлечению инвестиции в регионы?

- Да
- Нет (укажите почему)
- другое (укажите)

15. Оцените пожалуйста эффективность работы региональных координаторов АО «НК «Kazakh Invest» по привлечению инвестиций в регионы по десяти бальной шкале ()

1-10

16. Оцените пожалуйста эффективность работы местных исполнительных органов по привлечению инвестиций в регионы по десяти бальной шкале ()

1-10

17. Оцените пожалуйста эффективность работы центральных государственных органов по привлечению инвестиций в регионы по десяти бальной шкале ()

1-10

18. Оцените пожалуйста эффективность мер по привлечению инвестиций в целом со стороны государства по десяти бальной шкале ()

1-10

19. Какие изменения нужно внести в НПА, чтобы улучшить инвестиционную привлекательность регионов?

Нет необходимости

Укажите

20. Какие механизмы привлечению инвестиции в регионы требуют совершенствования?

Нет необходимости

Укажите

21. Укажите, пожалуйста, основные конкуренты нашей страны по привлечению инвестиции в периоды с 2017 по 2019 годы  
Укажите

22. Как Вы думаете какие игроки еще могут добавиться к конкурентам по привлечению инвестиции в 2020-2022 годах?  
Укажите

23. Укажите, пожалуйста, страну которую мы могли бы рассматривать в качестве лучшего примера по привлечению инвестиции в регионы  
Укажите

## Результаты опроса сотрудников компании АО «НК «Kazakh Invest» на тему «Совершенствование механизмов привлечения инвестиции в регионе»

Онлайн опрос. Анкетирование осуществлялось с помощью онлайн платформы «Google Формы» среди сотрудников компании АО «НК «Kazakh Invest». В опросе приняли участие 4 сотрудника и 2 руководителя отдела в том числе руководитель Департамента по привлечению инвестиций.

Укажите, пожалуйста, Вашу должность

6 ответов

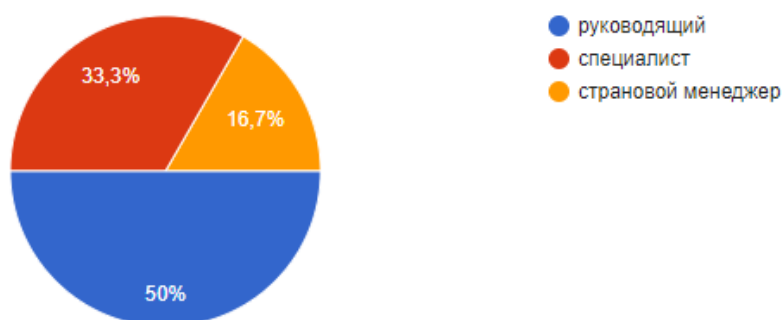


Рис. 5 – Ответы респондентов

Первый вопрос был направлен на выявление количества руководящих и рядовых сотрудников принимавших участие в данном опросе. Согласно диаграмме мы видим, что 50 % опрошенных – руководители, а остальная половина это рядовые сотрудники в том числе страновые менеджеры.

Второй вопрос был в целом про политику компании по привлечению инвестиций в регионы, для респондентов были даны три варианта ответа «Да»,

Устраивает ли Вас политика компании по привлечению инвестиции в регионы?

6 ответов

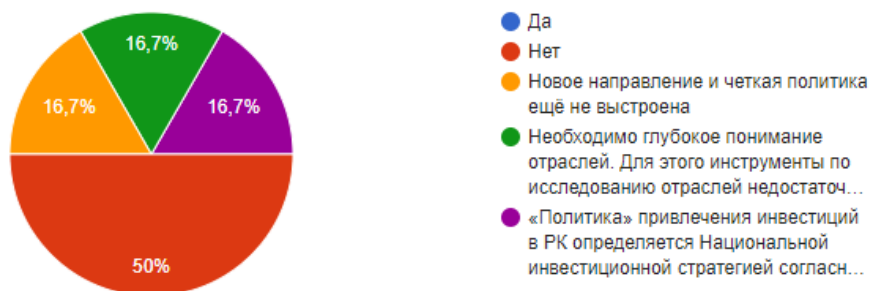


Рис. 6 – Ответы респондентов

«Нет» и «свое видение». Интересно, что согласно ответам 0 % ответили «Да», 50 % выбрали ответ «Нет» и 16,7 %, 16,7 %, 16,7 % указали свое видение:

- 16,7 % - Новое направление и четкая политика ещё не выстроена;
- 16,7 % - Необходимо глубокое понимание отраслей. Для этого инструменты по исследованию отраслей недостаточно. Необходимо более тесное взаимодействие с институтами развития всех министерств. Типа Qaztrade Qazindustry КИНГ и так далее;

- 16,7 % - «Политика» привлечения инвестиций в РК определяется Национальной инвестиционной стратегией согласно которой приоритет отдается в обрабатывающие отрасли и несырьевой сектор. Регион, в который привлекаются инвестиции определяется отраслью, в которой заинтересован инвестор и, соответственно, сырьевой, производственной и технологической направленностью определённого региона. То есть, инвестиции в определённый регион будут привлекаться в зависимости от его экономических преимуществ.

Оцените, пожалуйста, эффективность работы региональных координаторов АО «НК «Kazakh Invest» по привлечению инвестиций в регионы по десяти бальной шкале (1-10)

6 ответов

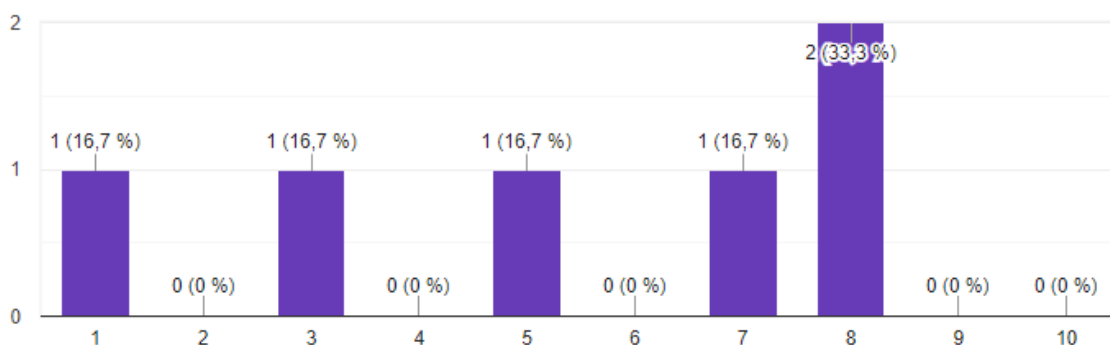


Рис. 7 – Ответы респондентов

Третий вопрос был направлен на оценку работы региональных координаторов компании по привлечению инвестиции в регионы по десяти бальной шкале. Компания почти во всех регионах страны имеет региональных координаторов, которые на местах работают с местными исполнительными органами, инвесторами. В связи с тем что координаторов много мнения разошлись, 33,4 % оценили работу координаторов на 1 и 3 балла, остальная часть опрошенных это 66,6 % оценили на 5 и выше баллов по десяти бальной шкале. Средняя оценка 5,3.

Четвертый вопрос направлен на оценку эффективности работы местных исполнительных органов по привлечению инвестиции в регионы по десятибальной шкале. Больше половины респондентов (66,7 %) поставили среднюю оценку, один респондент (16,7 %) поставил 3, другой (16,7 %) поставил 6. В итоге мы получаем среднюю оценку 4,8 балла.

Оцените, пожалуйста, эффективность работы центральных государственных органов по привлечению инвестиций в регионы по десяти бальной шкале (1-10)

6 ответов

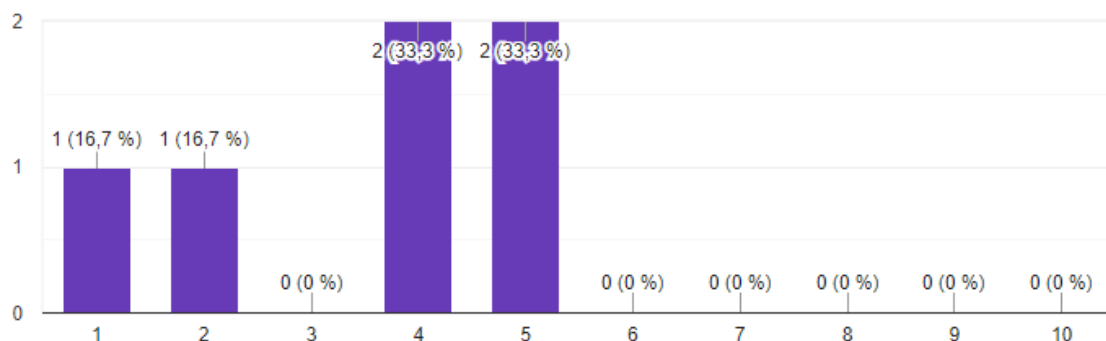


Рис. 8 – Ответы респондентов

Пятый вопрос направлен на оценку эффективности работы центральных государственных органов по привлечению инвестиции в регионы по десятибалльной шкале. 16,7 % опрошенных поставили 1 балл, 16,7 % поставили 2, 33,3 % поставили 4, 33,3 % поставили 5. Средняя оценка 3,5.

Оцените, пожалуйста, эффективность мер по привлечению инвестиций в целом со стороны государства по десяти бальной шкале (1-10)

6 ответов

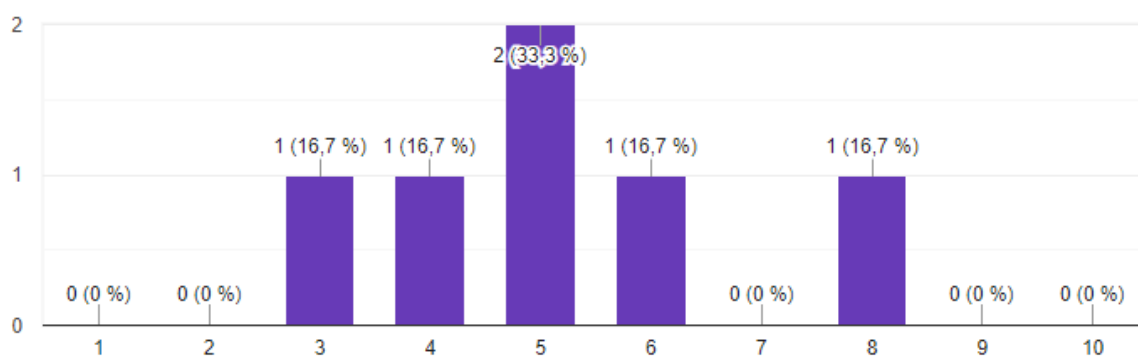


Рис. 9 – Ответы респондентов

Шестой вопрос направлен на оценку эффективности мер по привлечению инвестиции в регионы в целом со стороны государства по десятибалльной шкале. 16,7 % опрошенных поставили 3 балл, 16,7 % поставили 4, 33,3 % поставили 5, 16,7 % поставили 6, 16,7 % поставили 8. Средняя оценка 5,1.

Какие изменения нужно внести в НПА, чтобы улучшить инвестиционную привлекательность регионов?

6 ответов



Рис. 10 – Ответы респондентов

Седьмой вопрос направлен на выявление какие именно изменения нужно внести в НПА, чтобы улучшить инвестиционную привлекательность регионов. 33,3 % опрошенных ответили, что в этом нет необходимости, в тоже время остальные 66,7 % опрошенные предложили свои варианты решения проблемы:

- 16,7 % - Наделить Казахинвест возможностью предоставлять меры господдержки и земли для реализации проектов;
- 16,7 % - Индивидуальный подход к каждому проекту;
- 16,7 % - Адм процедуры по оформлению созданию Юр лиц. Налоговый учёт. Администрирование НДС. Таможенные процедуры. Требуется автоматизация и сокращение сроков с прозрачностью;
- 16,7 % - Ответственность за инвестиции за каждым министром, инвестблок в каждом министерстве профильном.

Какие механизмы привлечению инвестиции в регионы требуют совершенствования?

6 ответов



Рис. 11 – Ответы респондентов

Восьмой вопрос направлен на выявление какие именно механизмы привлечения инвестиции требуют совершенствования. Половина (50 %) опрошенных ответили, что в этом нет необходимости, остальные предложили свои варианты:

- 16,7 % - Создать в регионе базу/паспорт возможностей, включающий земли с указанием целевого назначения, доступной инфраструктуры, льгот, тарифов. Создать публичный рейтинг регионов;
- 16,7 % - Улучшить бизнес процессы;
- 16,7 % - Создание единой базы состояния отраслей. Чтобы видеть межотраслевой баланс. Понимание потребления сырья и материалов регионами.

Ваши предложения

6 ответов



Рис. 12 – Ответы респондентов

В девятом вопросе попросили респондентов предложить какие страны мы могли бы рассматривать в качестве лучшего примера по привлечению инвестиции в регионы. Были озвучены следующие страны: Чехия, ОАЭ (Дубай), Малайзия, Сингапур, Ирландия, Грузия, Турция, Вьетнам, Индия.



Укажите, пожалуйста, страну которую мы могли бы рассматривать в качестве лучшего примера по привлечению инвестиции в регионы

6 ответов

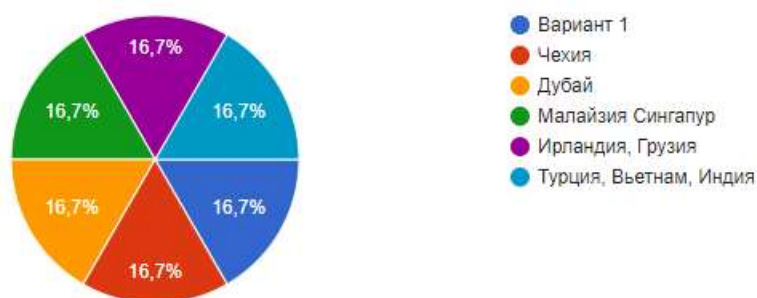


Рис. 13 – Ответы респондентов

Последний пункт оставили для предложении со стороны респондентов. Половина респондентов воздержались от предложении, остальные ответили следующим образом:

- 16,7 % - Дубай;
- 16,7 % - Если внедряем ВРМ, то отказаться от многочисленных форм отчетности и паспортов;
- 16,7 % - Ирландия, Германия, Чехия.

По итогам опроса получили много полезной информации. Выявили основные проблемы с которыми сталкиваются сотрудники компании. Например, согласно второму вопросу почти каждый опрошенный респондент хотел бы изменить политику компании по привлечению инвестиции. Один респондент отметил, что «Политика» привлечения инвестиций в РК определяется Национальной инвестиционной стратегией согласно которой приоритет отдается в обрабатывающие отрасли и несырьевой сектор. Регион, в который привлекаются инвестиции определяется отраслью, в которой заинтересован инвестор и, соответственно, сырьевой, производственной и технологической направленностью определённого региона. То есть, инвестиции в определённый регион будут привлекаться в зависимости от его экономических преимуществ.

Также в ходе опроса респонденты оценили коллег с которыми взаимодействуют в ходе привлечения инвестиции в регионы. Таким образом региональные координаторы по привлечению инвестиции получили среднюю оценку 5,3; местные исполнительные органы 4,8; центральные государственные органы 5,1. Почти одинаковая средняя оценка. Минимум достиг уровня одного балла, максимум поставили 8 баллов.

Меры предпринимаемые государством по привлечению инвестиции также были оценены на 5,1 балла. Нам ещё есть куда стремиться. По мнению

респондентов как пример мы можем рассматривать такие страны как Чехию, ОАЭ, Малайзию, Сингапур, Ирландию, Грузию, Турцию, Вьетнам и Индию.

Для того чтобы поднять общую оценку мер предпринимаемые государством по привлечению инвестиции в регионы мы должны внести следующие изменения в НПА:

- Наделить Казахинвест возможностью предоставлять меры господдержки и земли для реализации проектов;
- Индивидуальный подход к каждому проекту;
- Адм процедуры по оформлению созданию Юр лиц. Налоговый учёт. Администрирование НДС. Таможенные процедуры. Требуется автоматизация и сокращение сроков с прозрачностью;
- Ответственность за инвестиции за каждым министром, инвестблок в каждом министерстве профильном.

Совершенствовать следующие меры по привлечению инвестиции в регионы:

- Создать в регионе базу/паспорт возможностей, включающий земли с указанием целевого назначения, доступной инфраструктуры, льгот, тарифов. Создать публичный рейтинг регионов;
- Улучшить бизнес процессы;
- Создание единой базы состояния отраслей. Чтобы видеть межотраслевой баланс. Понимание потребления сырья и материалов регионами.

В целом ответы респондентов помогли построить сегодняшнюю реальную ситуацию и указали на проблемные места, которые в дальнейшем ждут наших исследований.

## Приложение В

Таблица 11. Список СЭЗ Республики Казахстан

№	Наименование	Срок функционирования	Территория	Приоритетные виды деятельности	Место расположения
1	СЭЗ «Астана – новый город»	29.06.2001 – 29.06.2027	598 га	Смешанная	г.Нур-Султан.
2	СЭЗ «Сарыарка»	24.11.2011 – 01.12.2036	534,9 га	металлургия, тяжелое машиностроение	Карагандинская область, Бухар-Жырауский район аул Доскей, учетный квартал 028, участок 1383
3	СЭЗ «Национальный индустриальный нефтехимический технопарк»	19.12.2007 – 31.12.2032	3475,9 га	химия, нефтехимия	Атырауская область
4	СЭЗ «Морпорт Актау»	26.04.2002 – 01.01.2028	2000 га	логистика, нефтяное оборудование	г. Актау
5	СЭЗ «Оңтүстік»	06.07.2005 – 01.07.2030	200 га	Текстиль, нефтехимия	Туркестанская область, Сайрамский район
6	СЭЗ «Химический Парк Тараз»	13.11.2012 – 01.01.2037	505 га	Химия	Жамбылская область, г. Шу
7	СЭЗ «Хоргос – Восточные Ворота»	29.11.2011 – 01.12.2035	4592 га	Смешанная	Алматинская область, Панфиловский район
8	СЭЗ «Парк инновационных технологий»	18.08.2003 – 01.12.2028	163,02 га	ИКТ и НИОКР	г. Алматы
9	СЭЗ «Павлодар»	29.13.2011 – 01.12.2036	3300 га	химия, нефтехимия, металлургия	г. Павлодар
10	СЭЗ «Астана - Технополис»	24.12.2017 – 01.12.2042	584,42 га	Смешанная	г. Нур-Султан
11	СЭЗ «Turkistan»	29.10.2018 – 01.12.2043	1338,0 га	Смешанная	г. Туркестан
12	СЭЗ «МЦПС «Хоргос»	2017-2041	492,57 га	смешанная, торговля	Алматинская область, Панфиловский район, МЦПС "Хоргос"
13	СЭЗ «Qyzylyar»	11.10.2019 – 11.10.2044	192,3 га	производство и переработка	г.Петропавловск

				пищевой продукции и т.д.	
--	--	--	--	-----------------------------	--

## Приложение Г

Таблица 12. Инвестиции в основной капитал по источникам финансирования 2010-2020 в разрезе семи районов

								тыс. тенге	
	Инвестиции в основной капитал	В том числе							% соотношение собственных средств
		бюджетные средства		собственные средства	кредиты банков		другие заемные средства		
		республиканский бюджет	местный бюджет		всего	из них иностранных банков	всего	из них нерезидентов	
<b>Жамбыл облысы</b>	2 449 481 923	351 372 125	257 517 794	1 033 512 626	51 179 081	0	755 900 297	329 163 275	42
Байзақ	160 615 186	19 769 275	16 655 827	49 131 743	1 307 113	0	73 751 228	24 179 530	31
Жамбыл	195 149 426	20 323 410	17 141 983	85 490 259	2 889 158	0	67 308 241	50 481 933	44
Қордай	240 246 253	53 107 662	24 358 030	73 847 158	18 191 252	0	70 742 151	19 806 989	31
Мойынқұм	140 301 575	8 779 097	5 460 000	58 672 439	87 345	0	67 302 694	25 448 725	42
Сарысу	177 510 646	10 821 724	13 888 554	103 822 936	55 101	0	48 922 331	45 819 541	58
Талас	111 001 184	19 064 271	14 851 190	57 213 776	9 229 716	0	10 642 231	0	52
Шу	300 002 583	25 363 610	17 760 426	133 126 848	1 793 175	0	121 958 524	88 120 312	44

## Приложение Д

Таблица 13. Об инвестициях в основной капитал в Жамбылской области с 2010 по 2020 годы в разрезе районов

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
<b>Область</b>	<b>146 797 141</b>	<b>110 044 716</b>	<b>149 590 487</b>	<b>248 543 451</b>	<b>225 075 245</b>	<b>226 581 350</b>	<b>215 383 848</b>	<b>234 533 769</b>	<b>255 004 026</b>	<b>293 789 821</b>	<b>344 138 069</b>
Город Тараз	49 105 771	47 959 171	50 662 324	49 229 683	47 673 261	49 497 092	58 019 888	64 104 031	69 256 219	76 523 123	109 327 998
Байзақ	3 471 509	2 972 909	8 268 699	46 371 007	21 023 797	11 342 491	8 636 131	9 433 480	14 097 870	14 954 146	20 043 147
Жамбыл	5 376 790	4 775 247	5 248 513	16 804 767	16 824 153	24 056 453	18 185 370	23 701 032	24 777 890	26 443 883	28 955 328
Жуалы	3 342 389	1 971 874	14 490 289	16 075 252	26 146 794	19 381 561	3 795 143	16 027 854	19 112 986	5 392 613	7 725 130
Қордай	5 600 818	11 320 830	34 101 746	25 650 736	19 648 866	26 911 879	17 048 067	19 234 801	21 462 952	18 666 504	40 599 054
Тұрар Рысқұлов	40 586 417	12 549 798	10 048 244	28 715 552	28 534 890	34 659 495	29 247 784	5 696 488	7 131 282	11 314 268	16 982 667
Меркі	3 272 296	2 942 878	6 879 994	15 225 662	6 779 741	5 890 864	7 949 095	8 809 853	9 320 184	10 336 243	16 960 929
Мойынқұм	22 100 978	10 490 310	8 232 264	4 904 902	7 512 696	2 731 376	8 723 723	10 545 233	12 613 845	22 349 618	30 096 630
Сарысу	1 944 168	2 319 321	3 111 746	4 170 453	15 106 189	16 613 366	21 601 667	24 708 257	26 526 099	37 556 688	23 852 692
<b>Талас</b>	<b>1 949 756</b>	<b>3 887 115</b>	<b>2 109 552</b>	<b>12 024 124</b>	<b>10 173 477</b>	<b>8 951 921</b>	<b>9 674 330</b>	<b>12 218 806</b>	<b>14 607 192</b>	<b>16 569 834</b>	<b>18 835 077</b>
Шу	10 046 249	8 855 263	6 437 116	29 371 313	25 651 381	26 544 852	32 502 650	40 053 934	36 097 507	53 682 901	30 759 417

## Аналитическая записка

Автор проекта: Абдикеримов Алмасхан Абзалұлы

Научный руководитель: Дауешова Алия Еркиновна

<b>Идея проекта</b>	<b>Название:</b> «Совершенствование механизмов привлечения инвестиции в регионе»
<b>Проблемная ситуация (кейс)</b>	<p>Маленький список приоритетных видов деятельности на территории СЭЗ «Химпарк Тараз».</p> <p>Список приоритетных видов деятельности на территории СЭЗ – 7, в то же время такой же список у перспективного СЭЗ «Оңтүстік» – 21 вид деятельности, включая производству продуктов химической промышленности. То есть у СЭЗ «Оңтүстік» есть все преимущества привлечь себе проекты по химической промышленности.</p>
<b>Имеющиеся решения данной проблемы</b>	<p><b>Классификация существующих подходов</b> Изначально приоритетные виды деятельности СЭЗ выбирали согласно химической направленностью региона. Учитывая и аграрный потенциал региона есть перспектива развития СЭЗ в агропромышленном направлении.</p> <p><b>Преимущества</b> Для того чтобы включить приоритетных видов деятельности в перечень приоритетных видов деятельности в разрезе специальных экономических зон, соответствующих целям создания специальной экономической зоны согласно правилам необходимо сделать следующие шаги:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Участник СЭЗ или управляющая компания СЭЗ обращаются в Министерство индустрии и инфраструктурного развития Республики Казахстан с заявлением о включении вида деятельности в перечень;</li><li>- Министерство рассматривает данное заявление в составе специальной комиссии в течение пяти рабочих дней с момента поступления заявления;</li><li>- Отклонение предложения не является препятствием для повторного обращения в уполномоченный орган.</li></ul> <p>То есть при наличии потенциальных участников СЭЗ можно будет расширить список видов деятельности.</p> <p><b>Недостатки</b></p>

	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Потенциальный участник СЭЗ не знает о данных инструментах на законодательном уровне</li> <li>2. У потенциального инвестора нет гарантии, что его вид деятельности включают в приоритетные виды деятельности СЭЗ</li> <li>3. Теряется основной смысл создания создания СЭЗ на территории РК, так как они профилированы под профильный вид деятельности того региона где расположены.</li> </ol>
<p><b>Предлагаемое решение данной проблемы</b></p>	<p>Описание альтернативного подхода, порядок его осуществления  Расширить список приоритетных видов деятельности на территории СЭЗ после комплексного анализа и переговоров со всеми заинтересованными сторонами (предприниматели, инвесторы, жители близ расположенных населенных пунктов, представители управляющей компании, государственных органов, независимые эксперты, аналитики и т.д.).</p> <p><b>Возможности</b>  Учитывая вышеизложенное, мы видим, что специальная экономическая зона «Химический парк «Тараз» имеет все возможности стать локомотивом привлечения инвестиций в регион. Для этого есть все сопутствующие факторы, включая окончание строительство инфраструктуры и нового балансодержателя в лице министерства.</p> <p><b>Риски</b>  Теряется основной смысл создания создания СЭЗ на территории РК, так как они профилированы под профильный вид деятельности того региона где расположены. Мировой опыт создания СЭЗ показывает что могут быть положительные примеры, которые тянут экономику региона вперед как специальные экономические зоны Китая. Но в тоже время опыт Украины показывает нам, что нужно постоянно анализировать работы таких зон и совершенствовать Законы и нормативные акты для избежания негативных мультипликативных последствий.</p>
<p><b>Ожидаемый результат</b></p>	<p>Реализация функционирования и создания СЭЗ позволит достичь следующих основных результатов в Жамбылской области:</p>



	<ul style="list-style-type: none"> <li>- создание новых рабочих мест и создание благоприятных условий для новых предприятий размещенных на территории индустриальных зон;</li> <li>- привлечене в экономику данного региона необходимые инвестиционные ресурсы;</li> <li>- увеличение обязательных платежей и поступления налогов в местный бюджет;</li> <li>- увеличить выпуск и производство импортозамещающей и конкурентоспособной продукции;</li> <li>- обеспечить более эффективное развитие индустриально-инновационного потенциала региона;</li> <li>- повышение уровня заработной платы работников и занятости населения сферы промышленности района и области.</li> <li>-</li> </ul>
Литература	<p>Список</p> <p>20 Послание Президента Республики Казахстан – Лидера нации Н. А. Назарбаева народу Казахстана, г. Астана 14 декабря 2012 года. Стратегия «Казахстан-2050» Новый политический курс состоявшегося государства // <a href="http://adilet.zan.kz/rus/docs/K1200002050/links">http://adilet.zan.kz/rus/docs/K1200002050/links</a>. 10.11.2019</p> <p>21 Программа Президента Республики Казахстан от 20 мая 2015 года – План нации - 100 конкретных шагов // <a href="http://adilet.zan.kz/rus/docs/K1500000100">http://adilet.zan.kz/rus/docs/K1500000100</a>. 10.11.2019</p> <p>22 Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс. – Москва: Издательство «ИНФРА-М», 1999. – 983 с.</p> <p>23 Борисова О.В., Малых Н.И., Овешникова Л.В. Инвестиции. – Москва: Издательство «Юрайт», 2017. – 218 с.</p> <p>24 Назарбаев Н.А. Эра независимости. – Алматы: Издательство «ҚазАқпарат», 2017. – 508 с.</p> <p>25 Шемякина Н.В. Похилько В.И. Мировой опыт привлечения прямых иностранных инвестиций // Вестник института экономических исследований. – 2018. – №4(12). – С.153-159.</p> <p>26 Хусаинов Б. Международная миграция капитала и развитие национальных экономик. – Алматы: Издательство «Экономика», 2005. – 304 с.</p> <p>27 А. Ауанасова, А. Сулейменов. Под ред. Б. Аягана Современная история Казахстана: Хрестоматия. – Алматы: Издательство «Раритет», 2010. – 560 с.</p>

	<p>28 Закон Республики Казахстан от 3 апреля 2019 года № 242-VI ЗРК О специальных экономических и индустриальных зонах // <a href="https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z1900000242">https://adilet.zan.kz/rus/docs/Z1900000242</a>. 20.02.2021</p> <p>29 С. Г. Тер-Акопов Специальные экономические зоны Китая как важная часть экономического роста // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2013. – №24(336). – С.38-43.</p> <p>30 М. В. Штань Специальные экономические зоны как инструмент стимулирования инвестиционной деятельности в экономике // Азимут научных исследований: экономика и управление. – 2014. – №4. – С.109-112.</p> <p>31 Подмолдина И.М., Авцинов О.И. Повышение инвестиционной привлекательности региона: опыт Воронежской области // Вестник ВГУИТ. – 2014. – №4. – С.226-230.</p> <p>32 Индекс восприятия коррупции (CPI) по итогам 2016-2020 годов // <a href="http://tikazakhstan.org/cpi16-k">http://tikazakhstan.org/cpi16-k</a>. 15.03.2021</p> <p>33 Статистические данные инвестиционной деятельности // <a href="https://stat.gov.kz/region/255577?lang=ru">https://stat.gov.kz/region/255577?lang=ru</a>. 01.03.2021</p> <p>34 Аканов К.Г. Специальные экономические зоны в Казахстане в период независимости // Электронный научный журнал «edu.e-history.kz». – 2021. – №1(25). – С.1-5.</p> <p>35 Постановление Правительства Республики Казахстан от 28 октября 2020 года № 713 О некоторых вопросах специальной экономической зоны «Химический парк Тараз» // <a href="http://adilet.zan.kz/rus/docs/P2000000713">http://adilet.zan.kz/rus/docs/P2000000713</a>. 19.01.2020</p> <p>36 Специальные экономические зоны и Индустриальные зоны Республики Казахстан // <a href="https://sez.qazindustry.gov.kz">https://sez.qazindustry.gov.kz</a>. 15.04.2021</p> <p>37 Чжифен Ч. Открытые регионы Китая (Экономический обзор) // Вестник ТГУ. – 2004. – №4. – С.20-26.</p> <p>38 Бюро национальной статистики Агентства по стратегическому планированию и реформам Республики Казахстан // <a href="https://stat.gov.kz">https://stat.gov.kz</a>. 02.02.2021</p>
--	--

Таблица 9. Дорожная карта по развитию Индустриальной зоны «Талас» в Таласском районе Жамбылской области

№	Проблемные вопросы	Наименование мероприятия	Ответственные	Сроки выполнения	Примечания
1	Текущая ситуация	Анализировать Инвестиционную привлекательность района	Аким района совместно с УПИИР	2021	
2	Строительство инфраструктуры	Создать инфраструктуру согласно государственной программе в Индустриальной зоне	Аким района совместно с УПИИР и МИИР РК	2022-2023	
3	Поиск инвесторов	Параллельно со строительством инфраструктуры поиск инвесторов	Аким района совместно с УПИИР, НПП «Атамекен» и «Kazakh Invest»	2022-2023	
4	Дефицит трудоспособной рабочей силы	Разработать программу по привлечению трудоспособной рабочей силы. Принять меры по предоставлению дополнительных социальных пакетов и увеличению заработной платы	Отдел занятости района совместно с отделом предпринимательство	2021-2023	
5	Наим на работу	Прием на работу по направлению через отделы занятости	Отдел занятости района совместно с отделом предпринимательство	2022-	

Составлено автором

Таласский район располагает значительным потенциалом для локализации на ее территории (в том числе в рамках формирования высокотехнологических индустриальных зон) конкурентоспособных производств продукции с высокой добавленной стоимостью.

Индустриальная зона «Талас» находится в 3 км на восточной стороне города Каратау, расположен между трассами Каратау-Тамды, на земле

Тамдинского сельского округа. Земельный участок индустриальной зоны равнинный, расположен в непосредственной близости от районного центра, вокруг которой проходит автомобильная дорога и вокруг него сосредоточено крупное предприятие – ТОО «Талас Investment Company». От этого предприятия будет способствовать привлечению инфраструктуры в индустриальную зону.

По данным анализа мы видим, что Таласский район имеет все необходимые сильные стороны для развития на своей территории индустриальной зоны для дальнейшего развития промышленности района и области в целом. По слабым сторонам можно отметить, что основные проблемы касательно финансирования строительства инженерных сетей индустриальной зоны. У индустриальной зоны расположенной в Таласской района есть возможность воспользоваться своими возможностями в виде включения проекта в государственные программы, предусмотренные для создания финансирования проектной документации на обустройство ИЗ, наличие ресурсной базы в регионе обуславливает возможность эффективного производства в определенных отраслях с минимальными логистическими затратами, наличие рынка трудовых ресурсов для реализации проекта, привлечение в регион реализации концепции ключевых инвесторов, для деятельности которых может быть востребовано развитие сопровождающего производства продукции / услуг.

Реализация функционирования и создания индустриальных зон позволит достичь следующих основных результатов в Жамбылской области:

- создание новых рабочих мест и создание благоприятных условий для новых предприятий размещенных на территории индустриальных зон;
- привлечены в экономику данного региона необходимые инвестиционные ресурсы;
- увеличение обязательных платежей и поступления налогов в местный бюджет;
- увеличить выпуск и производство импортозамещающей и конкурентоспособной продукции;
- обеспечить более эффективное развитие индустриально-инновационного потенциала региона;
- повышение уровня заработной платы работников и занятости населения сферы промышленности района и области.

Данная дорожная карта позволит более эффективно осуществить процедуру создания индустриальных зон в качестве инструмента экономического стимулирования развития малого и среднего бизнеса, отраслей региона.

По созданию индустриальной зоны мы можем оптимизировать затраты новых производств по созданию и развитию инфраструктуры.